

ФАНДРЕЙЗИНГОВИЙ ІНСТРУМЕНТАРІЙ

Цей практичний посібник був створений студентами бакалаврської програми «Бізнес-економіка» у Школі економіки та бізнесу BISEB (Вільнюс, Литва) протягом весняного семестру 2026 року в рамках пілотного навчального курсу «Бізнес-клініка».

Автори: Yaraslau Hardziyenka (лідер команди),
Gleb Timoshenko, Daniel Bobman, Viktoryia Mastyanets

Під керівництвом: Anastasiya Luzgina

ФАНДРЕЙЗИНГОВИЙ ІНСТРУМЕНТАРІЙ



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

ПЕРЕДМОВА

Для кого цей інструментарій?

Цей інструментарій призначений для мігрантів з України та Білорусі, які проживають у Польщі або Литві, мають легальний статус і планують відкрити або розвинути власний бізнес. Він розрахований як на людей без досвіду у бізнесі, так і на тих, хто вже вів справу у себе на батьківщині.

Головна проблема цієї аудиторії полягає в нерозумінні доступних зовнішніх джерел фінансування в новому бізнес-середовищі та складності вибору відповідного варіанту. Через цю невизначеність люди витрачають багато часу на пошук і вивчення інструментів, які їм не підходять.

Інструментарій є структурованим путівником за фінансовими інструментами, доповненим інтерактивним опитувальником, який допомагає ухвалити рішення. Опитувальник допомагає користувачеві визначити категорії фінансування, що відповідають його бізнес-профілю, та звузити повний перелік до найбільш придатних варіантів.

Після проходження опитувальника користувач отримує рекомендації щодо доступних інструментів і може використати PDF-інструкцію для вивчення конкретних умов, вимог та процедур подання заявок.

ЗМІСТ

ОГЛЯД ФІНАНСОВИХ ІНСТРУМЕНТІВ

САМООЦІНКА

ПОЛЬЩА

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

ДЕРЖАВНІ ПРОГРАМИ

КРАУДФАНДИНГ І КРАУДЛЕНДИНГ

ВЕНЧУРНИЙ КАПІТАЛ

БІЗНЕС-АНГЕЛИ

ЛИТВА

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

ДЕРЖАВНІ ПРОГРАМИ

КРАУДФАНДИНГ І КРАУДЛЕНДИНГ

ВЕНЧУРНИЙ КАПІТАЛ

БІЗНЕС-АНГЕЛИ

Загальна інформація по ЄС

ОГЛЯД ФІНАНСОВИХ ІНСТРУМЕНТІВ

Банківське кредитування

Цей інструмент підходить для бізнесів, які вже мають юридичну особу, чітку бізнес-ціль та достатній пакет документів для підтвердження здатності погасити кредит. Варіант корисний для фінансування обладнання, оборотного капіталу, розширення або великих запланованих інвестицій. Банки ретельно перевіряють фінансову історію, стабільність бізнесу, структуру власності та документи на відповідність вимогам.

Державні програми

Державні програми — це інструменти публічної підтримки у формі пільгових кредитів, гарантій, грантів або субсидованих відсоткових ставок, які допомагають бізнесу стартувати, зростати або інвестувати. Вони особливо підходять для засновників, яким потрібні м'якші умови, ніж у звичайному банку, особливо на ранньому етапі розвитку. Такі програми часто мають суворі критерії: тип бізнесу, стадія розвитку, легальний статус. Важливо завчасно перевіряти відповідність цим вимогам.

Бізнес-ангели

Бізнес-ангели — це приватні інвестори, які вкладають власні кошти у компанії на ранній стадії в обмін на частку або іншу погоджену форму участі. Найкраще підходять для стартапів із сильною ідеєю, першим продуктом або початковими ознаками зацікавленості ринку. Ангельські інвестиції — це не лише гроші: ангели приносять поради, контакти та практичний досвід. Головне — засновникам потрібно представити переконливу історію про продукт, команду, ринок і план зростання.

Венчурний капітал

Венчурний капітал — це фінансування від професійних інвестиційних фондів в обмін на частку в компанії. Найкраще підходить для стартапів, які прагнуть швидко масштабуватися, вийти на великі ринки та зрости значно більше одного міста чи країни. VC може принести великі суми та довгострокову стратегічну підтримку, але інвестори очікують швидкого зростання, стійкої бізнес-структури та чітких доказів потенціалу компанії. Це означає глибоку перевірку (due diligence) і передачу частини власності.

Краудфандинг і краудлендинг

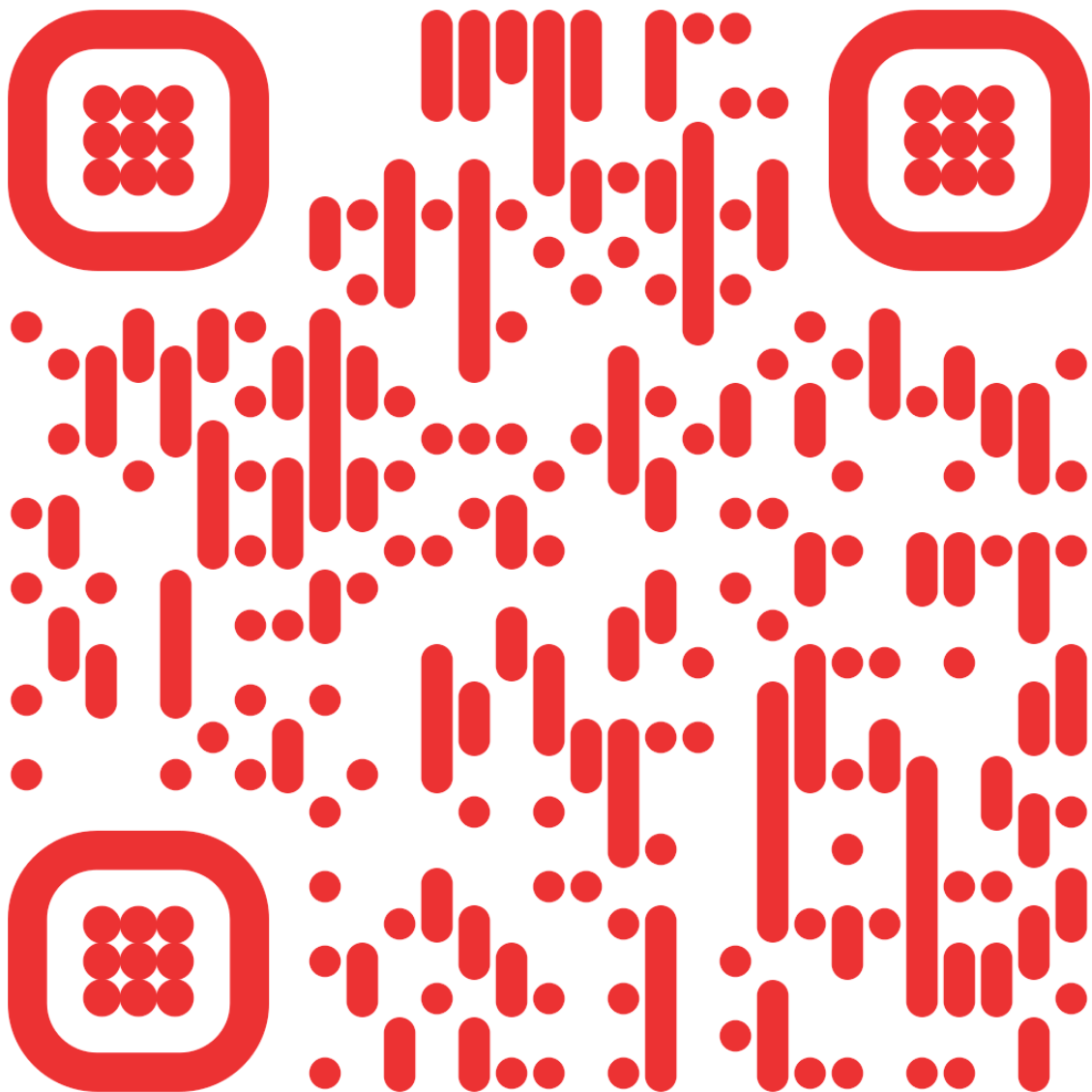
- Краудфандинг — це залучення коштів від багатьох людей через онлайн-платформу. Він підходить для бізнесів із продуктом, ідеєю або історією, яку люди легко розуміють. Залежно від моделі, прихильники можуть отримати винагороду, ранній доступ до продукту або частку в бізнесі. Краудфандинг найкраще працює, коли проєкт легко пояснити, він привабливий для широкої аудиторії і добре виглядає як з маркетингового, так і з юридичного погляду.
- Краудлендинг — це позикування коштів від багатьох інвесторів через онлайн-платформу з подальшим погашенням з відсотками. Краще підходить для бізнесів із певною виручкою, історією активів або чітким планом погашення. Платформи все одно перевіряють документи, ділову репутацію, структуру власності та відповідність вимогам.

САМООЦІНКА

Користувачу необхідно пройти самооцінку за
нашим QR-кодом.

Після проходження тесту та отримання результату
користувач повертається до нашого інструментарію й
читає докладний текст про можливості, які є для нього
найбільш доречними.

<https://arma44.github.io/fundraisetool/>



ПОЛЬЩА

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

PKO Bank Polski

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	До 300 000 PLN без матеріального забезпечення (продукт для фінансування оборотного капіталу).
Типовий діапазон	Не зазначений публічно; продукт орієнтований на потреби МСП в операційному фінансуванні.
Строк	Єдиного публічного максимального строку не встановлено; строк визначається індивідуально.
Гарантійна підтримка	Гарантія BGK de minimis відповідно до правил BGK.
Відсоткова ставка	Змінна ставка на основі WIBOR 3M плюс банківська маржа.

Як отримати фінансування

1. Зареєструвати польську бізнес-структуру та відкрити розрахунковий рахунок у PKO Bank Polski.
2. Підготувати основні документи компанії, інформацію про кінцевих бенефіціарів та фінансові дані для процедур KYC/AML і кредитної оцінки.
3. Обрати відповідний продукт: кредит на оборотний капітал або загальний бізнес-кредит.
4. Перевірити можливість приєднання гарантії BGK de minimis до запитуваного фінансування.
5. Подати заявку та пройти перевірку банком оборотів, платоспроможності та заставної позиції.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

Bank Pekao S.A.

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	Єдина офіційна сума публічно не зазначена; згадуються сотні тисяч PLN.
Типовий діапазон	Єдиний публічний діапазон не вказано.
Строк	За гарантією BGK de minimis: кредити на оборотний капітал — до 60 міс., інвестиційні кредити — до 120 міс.
Гарантійна підтримка	Гарантія BGK de minimis із покриттям згідно з правилами BGK.
Відсоткова ставка	Встановлюється індивідуально; комісія за гарантію BGK — 0,5% від суми гарантії.

Як отримати фінансування

1. Працювати через прийнятну польську організаційно-правову форму та підготувати стандартну документацію компанії.
2. Підготувати фінансову звітність, мету кредиту та інформацію, що підтверджує здатність до погашення.
3. Подати заявку на бізнес-кредит і перевірити доступність підтримки BGK de minimis.
4. Надати документи про право власності, кінцевих бенефіціарів та відповідність вимогам KYC/AML.
5. Завершити кредитний аналіз банком та оформити кредитну й гарантійну документацію.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

Erste Bank Polska

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	Єдина номінальна максимальна сума публічно не зазначена; гарантія BGK може покривати до 60% суми кредиту.
Типовий діапазон	Не зазначено
Строк	Гарантія BGK діє в межах до 60 міс. для кредитів на оборотний капітал і до 120 міс. для інвестиційних кредитів.
Гарантійна підтримка	Гарантія BGK de minimis до 60% суми кредиту.
Відсоткова ставка	Змінна, погоджується індивідуально.

Як отримати фінансування

1. Відкрити або підтримувати ділові відносини з Erste Bank Polska та пройти стандартний онбординг.
2. Підготувати бізнес- та фінансові документи, які пояснюють потребу у фінансуванні та логіку погашення.
3. Подати заявку на кредит на оборотний капітал або інший продукт для МСП.
4. Запросити підтримку BGK de minimis там, де це дозволяє структура фінансування.
5. Пройти банківську перевірку, включно із заставою, відповідністю вимогам та кредитоспроможністю.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

Alior Bank

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	До 1 000 000 PLN для мікрофірм (продукт Selfie Business Loan).
Типовий діапазон	Єдиний публічний діапазон не зазначено.
Строк	До 10 років для мікрофірм і до 8 років для малих фірм (основна сторінка МСП); інші бізнес-кредити — до 120 міс.
Гарантійна підтримка	Гарантія BGK de minimis для окремих структур бізнес-кредитів.
Відсоткова ставка	Змінна; промо-регуляції посиляються на WIBOR 3M плюс банківську маржу.

Як отримати фінансування

1. Зареєструватися та вести діяльність через прийнятну польську бізнес-форму, відкрити банківські відносини з Alior Bank.
2. Підготувати фінансову та операційну інформацію про бізнес, особливо під час подання як мікрофірма.
3. Обрати відповідний продукт: Selfie Business Loan або інший шлях фінансування МСП.
4. Підтвердити можливість додати підтримку гарантії BGK de minimis до кредитної заявки.
5. Подати заявку та пройти кредитну й комплаєнс-перевірку в Alior Bank.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

mBank

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	Для кредиту в поточному рахунку з підтримкою BGK — до 500 000 PLN; загальний обсяг активних гарантій BGK може досягати 5 000 000 PLN на одну фірму.
Типовий діапазон	Єдиний публічний діапазон не зазначено.
Строк	Для промо-продукту в поточному рахунку — гарантія до 36 міс. і кредит до 48 міс.; загальний BGK-фрейм — до 80 міс. для оборотного капіталу і до 120 міс. для інвестицій.
Гарантійна підтримка	Гарантія BGK de minimis, покриття до 60%.
Відсоткова ставка	Змінна: банківська маржа плюс WIBOR 3М; комісія за гарантію BGK — 0,5% річних від гарантованої суми.

- Відкрити розрахунковий рахунок у mBank та виконати стандартні вимоги онбордингу для МСП.
- Підготувати актуальні фінансові дані компанії та підтвердження обороту.
- Подати заявку на кредит у поточному рахунку з підтримкою BGK de minimis або іншим BGK-маршрутом.
- Підтвердити структуру гарантії, включно із запитуваним відсотком покриття та строком.
- Завершити оформлення заявки через процес кредитної та ризик-оцінки в mBank.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

ING Bank Śląski

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	Ліміт кредитної лінії до 500 000 PLN для малих фірм та індивідуальних підприємців.
Типовий діапазон	Єдиний публічний діапазон не зазначено.
Строк	Єдиний максимальний строк публічно не встановлено; строк узгоджується індивідуально.
Гарантійна підтримка	Гарантія BGK de minimis може підтримувати відповідні корпоративні фінансові продукти.
Відсоткова ставка	Єдина публічна ставка не розкривається; ціноутворення встановлюється індивідуально.

Як отримати фінансування

1. Працювати як прийнятна мала фірма або індивідуальний підприємець у Польщі та встановити ділові відносини з ING Bank Śląski.
2. Підготувати документи, що підтверджують оборот, здатність до погашення та ціль використання кредитної лінії.
3. Подати заявку на продукт кредитної лінії для малих фірм.
4. Перевірити, чи може гарантія BGK de minimis покращити структуру фінансування.
5. Пройти внутрішню перевірку ING щодо ризику, відповідності вимогам та кредитоспроможності.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

Nest Bank

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	До 1 000 000 PLN на бізнес-цілі (розстрочний бізнес-кредит для підприємців).
Типовий діапазон	Єдиний публічний діапазон не зазначено.
Строк	Офіційна сторінка декларує гнучкість; публічно єдиний фіксований строк не вказано.
Гарантійна підтримка	Окремі структури фінансування МСП можуть поєднуватися з підтримкою публічних гарантій залежно від умов банку.
Відсоткова ставка	Рекламується як така, що має нижчу маржу, але єдиний публічний відсоток не зазначено.

Як отримати фінансування

1. Зареєструватися як підприємець і підготувати профіль компанії або індивідуального підприємця для онбордингу.
2. Підготувати бізнес-кейс, включно з метою та ключовою фінансовою інформацією.
3. Подати заявку на розстрочний бізнес-кредит для підприємців або інший придатний бізнес-кредит.
4. Перевірити доступність гарантійної підтримки для обраної структури фінансування.
5. Завершити кредитну оцінку Nest Bank та оформити договірні формальності.

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ

BNP Paribas Bank Polska

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	Жоден флагманський кредит для МСП з публічно зазначеною максимальною сумою у поточному фрагменті не представлено.
Типовий діапазон	Не зазначено
Строк	Умови залежать від конкретного фінансового продукту; єдиний максимальний строк у фрагменті не вказано.
Гарантійна підтримка	Підтримка публічних гарантій залежить від обраного продукту.
Відсоткова ставка	Процентні ставки та комісії встановлюються індивідуально для кожного продукту; єдина ставка для бізнес-кредиту не публікується.

Як отримати фінансування

1. Визначити придатний продукт для малого бізнесу в лінійці МСП BNP Paribas Bank Polska.
2. Підготувати стандартну документацію компанії, документи щодо права власності та фінансові дані для онбордингу й кредитної перевірки.
3. Подати запит на фінансування з чітко окресленою бізнес-метою та планом погашення.
4. Перевірити застосовність публічного гарантійного маршруту, включно з підтримкою BGK, до обраного продукту.
5. Завершити перевірку ризику, відповідності вимогам та процес затвердження кредиту в банку.

ПІДТРИМКА BGK

Банківське кредитування в Польщі додатково спирається на гарантії Банку Gospodarstwa Krajowego (BGK). BGK у джерелі представлений як польський банк розвитку, який надав гарантійну підтримку на суму понад 331,9 млрд PLN станом на квітень 2025 року. Водночас вихідний документ не містить окремого кредитного продукту, граничної суми для кінцевого отримувача чи стандартної послідовності подання заявки для засновника-мігранта, який хоче отримати звичайний банківський кредит у Польщі.

Як отримати фінансування

1. Зареєструвати польську юридичну особу та підготувати стандартну документацію компанії.
2. Підготувати розкриття інформації про право власності та кінцевих бенефіціарів для перевірки KYC/AML.
3. Визначити, чи пов'язаний відповідний маршрут фінансування з гарантіями BGK або іншим каналом публічної підтримки.
4. Уточнити конкретний кредитний продукт і умови на рівні обраного банку, оскільки вихідний документ не містить повного польського шляху подання заявки.



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

ДЕРЖАВНІ ПРОГРАМИ

(Re)building Ukrainian Business

Описується як річна програма від Impact Foundation за підтримки Mastercard Center for Inclusive Growth. У джерелі зазначено, що вона запропонувала 80 місць із 1 500 заявок та забезпечила юридичну, бізнес- та фінансову підтримку разом із коворкінгом у Варшаві.

Як отримати фінансування

- Підтвердити відповідність профілю засновниці цільовій групі програми — українські жінки-підприємці.
- Підготувати пакет документів заявки, необхідний для участі у програмі.
- Подати заявку в період відповідного набору.
- Брати участь у річному треку підтримки у разі відбору.

INTERREG NEXT POLAND-UKRAINE 2021-2027

Це найбільш очевидний польський публічний фінансовий інструмент у вихідному документі. Він описується як транскордонна програма розвитку з бюджетом 235,9 млн EUR та співфінансуванням до 90% для прийнятних проєктів. Бізнес-суб'єкти, включно з МСП, можуть брати участь у транскордонних проєктах

Як отримати фінансування

1. Визначити, чи відповідає проєкт транскордонній логіці програми Польща–Україна.
2. Сформувати необхідну транскордонну структуру проєкту та партнерів.
3. Підготувати придатний бюджет проєкту та план співфінансування.
4. Подати заявку через конкурсний механізм Interreg під час періоду відкритого конкурсного відбору.

The Way to Business (MFC)

Програма для українських жінок у Польщі реалізується за підтримки JP Morgan Chase & Co. та має онлайн-платформу українською мовою з фокусом на фінансову незалежність через підприємництво.

Як отримати фінансування / підтримку

1. Підтвердити відповідність цільовій групі — українські жінки, які проживають у Польщі.
2. Зареєструватися через відповідну програмну платформу.
3. Дотримуватися шляху підтримки, описаного в програмі.
4. Використовувати програму для розвитку компетенцій та отримання підтримки у відкритті власного бізнесу.

КРАУДФАНДИНГ І КРАУДЛЕНДИНГ

Польський розділ вихідного матеріалу не містить мапінгу платформ на рівні країни, співставного з розділом про Литву. Натомість документ пропонує ширший концептуальний огляд моделей краудфандингу та краудлендингу, які застосовні як до Польщі, так і до Литви. Цей контент перенесено до розділу «Загальна інформація щодо ЄС», щоб уникнути дублювання.

Відповідно, у вихідному документі не наведені: польський список ліцензованих платформ, граничні суми фінансування за продуктами та задокументовані маршрути подання заявок для польських інструментів краудфандингу чи краудлендингу.



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

ВЕНЧУРНИЙ КАПІТАЛ

ЕКОСИСТЕМА ДЛЯ ВЕНЧУРНОГО КАПІТАЛУ

Польський розділ містить кілька практичних точок входу в екосистему для фандрейзингу та доступу до інвесторів. Це не прямі інструменти фінансування, але вони важливі, оскільки покращують доступ до інвесторів, забезпечують «теплі» інтро та посилюють легітимність українських і білоруських засновників.

Рекомендується використовувати акселератори як майданчик для виходу на зустрічі з інвесторами та відвідувати стартап-події у Варшаві, зокрема EU–Ukraine Tech Summit у Варшаві та Google for Startups Campus. Також рекомендується залучати польські бізнес-асоціації та торгово-промислові палати для нетворкінгу.



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

АКСЕЛЕРАТОРИ ТА ЕКОСИСТЕМНІ МАРШРУТИ

Startup Wise Guys

Джерело описує Startup Wise Guys як один із найбільших акселераторів у Балтійському регіоні та зазначає, що він відкритий для міжнародних команд із польською юрособою Sp. z o.o. Програма наведена в розділі акселераторів із подальшим фінансуванням.

Параметр	Інформація
Максимальна сума фінансування	EUR 150 000
Типовий діапазон	EUR 25 000 – 150 000
Тип інструменту	Акселератор із подальшим фінансуванням.

Як отримати фінансування

1. Зареєструвати або підготувати польську юридичну особу Sp. z o.o.
2. Підготувати основні матеріали стартапу: pitch-deck, one-pager, фінансову модель, cap table та data room.
3. Подати заявку до акселератора.
4. Використовувати програму для отримання менторства, виходу на інвесторів та доступу до подальшого фандрейзингу.

ВЕНЧУРНИЙ КАПІТАЛ

Вимоги до готовності компанії:

1. Стартап має відповідати венчурним стадіям: pre-seed, seed або Series A.
2. Інтелектуальна власність повинна належати польській юридичній особі.
3. Компанія має мати корпоративний банківський рахунок у Польщі; мінімальний статутний капітал для Sp. z o.o. — 5 000 PLN.

Мінімальні практичні кроки для підготовки до інвесторів

- Підготувати pitch-deck із 10–12 слайдів, який охоплює проблему, рішення, ринок, бізнес-модель, трекшн, команду, прогнози та запитуваний раунд.
- Підготувати one-pager для першого контакту з інвестором.
- Розробити фінансову модель на 18–24 місяці з юніт-економікою та планом використання коштів.
- Підготувати cap table та data room з корпоративними, ІВ та комерційними документами.

ЛОКАЛЬНІ VC-ФОНДИ

Фонд	Стадія	Потенціал фінансування	Сектор / стратегічна відповідність
Inovo VC	Pre-seed, Seed	500 000 – 4 000 000 EUR; до 10 млн EUR у подальших раундах.	CEE та діаспорні засновники; інструменти для розробників, AI/ML, data science, охорона здоров'я, SaaS.
PFR Ventures (портфельні фонди)	Усі стадії	Варіюється; єдина сума чека не зазначена.	Інноваційні польські компанії через модель фонду фондів.
24Ventures	Рання стадія	До 1 160 000 EUR	Cleantech, квантові технології, цифрові трансформації.
bValue Fund	Seed, рання стадія	Від 100 000 EUR; до 1 млн+ EUR.	Технологічні компанії в Польщі та Центрально-Східній Європі.
Pracuj Ventures	Seed, рання стадія	До EUR 500 000	Стартапи з основним ринком у Польщі та Україні
FF Venture Capital	Pre-seed, Seed	Не зазначено	Українські компанії та засновники, які виїхали з України, а також бізнеси, що працевлаштовують українських біженців.

INOVO VC

- Як отримати фінансування (VC-маршрут у Польщі)**
- 1. Зареєструвати польську Sp. z o.o. з чистою структурою ІВ-власності та корпоративним банківським рахунком.
 - 2. Підготувати стандартний VC-пакет: pitch-deck, one-pager, cap table та data room.
 - 3. Відібрати фонд, виходячи зі стадії розвитку та галузевої відповідності.
 - 4. Вийти на інвесторів через «теплі» інтро: акселераторні мережі, рекомендації засновників та інших інвесторів.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	4 000 000 EUR початково; до 10 млн EUR у подальших раундах.
Типовий діапазон	EUR 500 000 – 4 000 000
Найкраща відповідність	Pre-seed та seed-стартапи з Центральної та Східної Європи або з фокусом на локальну національну спільноту.inovo+2

PFR VENTURES

PFR Ventures описується як найбільший фондовий інвестор у МСП Центральної та Східної Європи через модель фонду фондів. Джерела вказують понад 2 млрд PLN (на практиці вже понад 3 млрд PLN під управлінням), понад 90 портфельних фондів та понад 850–950 опосередкованих компаній у портфелі. Водночас структура є опосередкованою: PFR Ventures інвестує не безпосередньо в засновників, а через VC- та PE-фонди, тому вихідний документ не надає максимального рівня фінансування на одного засновника.

- Як отримати фінансування:**
- Визначити релевантний фонд під управлінням PFR, який відповідає стадії розвитку та сектору компанії.
 - Підготувати стандартні документи для венчурного фінансування (VC) та інвестиційні матеріали.
 - Для стандартного стартап-раунду звертатися безпосередньо до портфельного фонду, а не до PFR Ventures.
 - Пройти спеціалізовану для конкретного фонду процедуру due diligence та комплаєнс-перевірку.

24Ventures

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 1 160 000
Типовий діапазон	До EUR 1 160 000
Найкраща відповідність	Стартапи ранньої стадії з глобальними амбіціями у сферах cleantech, квантових технологій або цифрових трансформацій.

- Як отримати фінансування**
- 1. Підтвердити галузеву відповідність.
 - 2. Підготувати інвестиційно готовий пакет матеріалів.
 - 3. Вибудувати або використати «теплі» канал інтро.
 - 4. Просуватися через скринінг та процедури due diligence.

bValue Fund

- Як отримати фінансування**
- 1. Підготувати матеріали компанії та інвесторські матеріали.
 - 2. Підтвердити технологічну та регіональну відповідність.
 - 3. Звертатися через засновників, акселератори або екосистемні рекомендації, де це можливо.
 - 4. Завершити фонд-рівневу процедуру due diligence.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	Не менше 1 000 000+ EUR; жорстка верхня межа не зазначена.
Типовий діапазон	EUR 100 000+ до EUR 1 000 000+
Найкраща відповідність	Технологічні стартапи в Польщі та Центрально-Східній Європі.

Pracuj Ventures

- Як отримати фінансування**
- 1. Підготувати інвестиційно готовий пакет.
 - 2. Продемонструвати чітку стратегічну відповідність Польщі та/або Україні.
 - 3. Вийти через релевантний ввідний канал.
 - 4. Завершити інвестиційний огляд та переговори.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 500 000
Типовий діапазон	До EUR 500 000
Найкраща відповідність	Технологічні стартапи в Польщі та Центрально-Східній Європі.

БІЗНЕС-АНГЕЛИ

Практичні кроки до готовності для інвесторів

Засновники, які звертаються до бізнес-ангелів у Польщі, повинні бути готові надати:

- Чітку історію продукту та ринку.
- MVP, прототип, пілот, перших користувачів, ранню виручку або сильну валідацію.
- Pitch-deck і коротку фінансову модель.
- Логіку оцінки, CV засновників, чистоту ІВ-власності та базовий data room.
- Польську або EU-структуру компанії з прозорим cap table.

МЕРЕЖІ БІЗНЕС-АНГЕЛІВ У ПОЛЬЩІ

Мережа / маршрут	Потенціал фінансування	Практичні зауваги
COBiN Angels	PLN 100 000 – 2 000 000 на стартап	Основна польська спільнота бізнес-ангелів; pre-seed і seed технологічні стартапи з раннім трекшном.
APER Angels / Aper Ventures	EUR 1 000 000 – 5 000 000 (діапазон ко-інвестування)	Фокус на deep tech та hardware; розмір тикета може варіюватися залежно від синдикату та стадії.
Pomerangels	До 4 000 000 EUR початкові інвестиції (через синдикати й співінвестування)	Польський маршрут ко-інвестування для високопотенційних технологічних компаній; акцент на «smart money» та мережу інвесторів.
Polish Angel Investment Network	Не стандартизовано в джерелі	Платформа для мэтчингу стартапів з ангелами; умови визначаються індивідуально кожним інвестором.
AINOT Business Angels Network	Не зазначено в джерелах єдиного діапазону тикетів	Орієнтація на інноваційні проекти на ранній стадії;

Funding Potential

Параметр	Інформація
Максимальна сума	PLN 2 000 000 на стартап
Типовий діапазон	PLN 100 000 – 2 000 000
Найкраща відповідність	Pre-seed та seed-технологічні стартапи.

Як отримати фінансування (бізнес-ангели в Польщі)

1. Підготувати матеріали стартапу, придатні для ангельських інвесторів.
2. Переконатися, що компанія має чисту правову структуру та прозорий cap table.
3. Шукати «тепле» інтро через засновників, акселератори, юристів, менторів або VC-контакти.
4. Презентувати стартап у форматі кураторського ангельського або ко-інвестиційного заходу.

Pomerangels

Funding Potential

Параметр	Інформація
Максимальна сума	До 4 000 000 EUR початкових інвестицій.
Типовий діапазон	До EUR 4 000 000
Найкраща відповідність	Високопотенційні технологічні компанії, пов'язані з Польщею (Poland-linked tech SMEs).

Як отримати фінансування (технологічні компанії, напр. Pomerangels)

- Розробити сильний технологічний інвестиційний кейс.
- Підготувати юридичні та інвесторські матеріали.
- Звертатися через кваліфіковані рекомендації або цільовий аутріч.
- Завершити скринінг на рівні мережі або фонду та процедури due diligence.

APER Angels / Aper Ventures

Funding Potential

Параметр	Інформація
Максимальна сума	5 000 000 EUR (діапазон ко-інвестування)
Типовий діапазон	EUR 1 000 000 – 5 000 000
Найкраща відповідність	Deep tech, hardware, масштабовані інновації, засновані на науці.

Як отримати фінансування:

- Розробити інвестиційний кейс у сфері deep tech або hardware.
- Підготувати юридичні та технічні матеріали, що демонструють потенціал комерціалізації технології.
- Звертатися через кваліфіковані рекомендації або цільовий аутріч.
- Завершити мережевий або фондовий скринінг та процедури due diligence.

ЛИТВА

Банківське кредитування

Засновники-мігранти, особливо білоруси, стикаються зі значними практичними обмеженнями, пов'язаними з банківським онбордингом: перевірками KYC/AML, санкційними перевірками, аналізом джерела коштів та підтвердженням зв'язку з Литвою. Українські засновники отримують більш підтримувальні умови резиденції та онбордингу в низці випадків (спрощене відкриття рахунків, спеціальні процедури для біженців), тоді як білоруські засновники можуть стикатися з більш суворими перевірками навіть там, де продукт формально відкритий.

Загальні вимоги до кредитування в Литві:

- наявність литовської юридичної особи — UAB або MB
- бізнес-рахунок у банку чи статус надійного клієнта фінансової установи.
- Обов'язковим є проходження процедур KYC/AML, включно з верифікацією кінцевого бенефіціара, перевіркою джерела коштів та санкційними перевірками
- Підтверджені зв'язки компанії з Литвою: реєстрацію, фактичні операції, договори або активи на території країни.
- Потрібен бізнес-план із чітко визначеною метою фінансування та пакет фінансових документів (звітність, прогнози грошових потоків)

Бізнес-кредит Swedbank

Swedbank представлений як основний маршрут кредитування МСП для інвестицій та обігового капіталу, включно з підтримкою за гарантіями EIF та програмами ILTE

Параметр	Інформація
Максимальна сума	До EUR 2 800 000 за програмами ILTE
Типовий діапазон	Мінімум від EUR 5 000
Строк	До 5 років; до 20 років для сільськогосподарських земель
Застава	Потрібна в стандартних випадках; опція без застави до EUR 50 000 за гарантією InvestEU Micro

Як отримати фінансування:

- Зареєструватися й працювати як МСП у Литві, пройти перевірки KYC/AML.
- Відкрити або підтримувати банківські відносини зі Swedbank.
- Підготувати фінансову звітність компанії, опис бізнес-цілі та підтвердження платоспроможності.
- Подати заявку на бізнес-кредит і, де це можливо, визначити, чи підходить структура, підтримана EIF або ILTE.

Банківське кредитування

Інвестиційний кредит SEB

SEB представлений як класичний маршрут інвестиційного кредитування, що підходить для великих інвестиційних проєктів із бізнес-планом та заставою.

Параметр	Інформація
Доля фінансування	До 70–85% вартості інвестиції
Строк	До 7 років

Як отримати фінансування:

- Відкрити бізнес-рахунок у SEB.
- Підготувати заповнену форму заявки на кредит.
- Надати річну та проміжну фінансову звітність, опис проєкту, бізнес-план, прогноз грошового потоку та оцінку застави.
- Виконати додаткові запити KYC/AML щодо кінцевих бенефіціарів, структури групи та джерела коштів.

Бізнес-фінансування Luminor

Luminor описується як маршрут для більшого та гнучкого фінансування без фіксованої публічної верхньої межі та з довшими інвестиційними строками.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	Фіксований ліміт не зазначено
Строк	До 10 років для інвестицій; до 2 років для оборотного капіталу
Додаткова перевага	Знижка на маржу EIB 0,25% для інвестиційних кредитів та лізингу у 2025–2026 роках

Як отримати фінансування:

- Зареєструвати компанію в Литві.
- Пройти онбординг дистанційно (за наявності литовського ВНЖ та Smart-ID / Mobile-ID) або особисто.
- Підготувати дворічну фінансову звітність: баланс, звіт про прибутки та збитки, звіт про рух грошових коштів.
- Подати запит на фінансування, підкріплений заставою та фінансовими результатами.

Банківське кредитування

Paysera

Цей інструмент відрізняється від традиційного банківського кредитування й особливо актуальний для e-commerce та POS-бізнесів, які ще не можуть отримати класичний банківський кредит.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 100 000
Строк	До 12 місяців
Вартість	Одноразова комісія від 10%; відсоток 0%
Модель погашення	Попередньо погоджений відсоток від обороту, як правило 10–25% від кожної транзакції

Як отримати фінансування:

- Вести e-commerce або POS-бізнес через Paysera.
- Мати щонайменше 6 місяців активної операційної історії через Paysera.
- Досягти не менше EUR 3 000 середньомісячного обороту.
- Подати заявку на фінансування на основі виручки та пройти комплаєнс-перевірку на рівні акаунта.

КЕРІВНИЦТВО З ВИБОРУ КРЕДИТНОГО ПРОДУКТУ В ЛИТВІ:

Профіль	Найбільш відповідний маршрут
Стартап до 1 року, український засновник з ВНЖ	ILTE START через партнерські канали або прямий процес
МСП з історією 12+ місяців, із заставою та інвестиційною потребою	Swedbank або SEB
Гнучкий розмір тикета, більш масштабний проєкт	Luminor
E-commerce / POS-бізнес без доступу до традиційного банківського кредитування	Paysera — фінансування на основі виручки

ДЕРЖАВНІ ПРОГРАМИ

У Литві широкий спектр державних програм підтримки бізнесу описаний у джерелах про ILTE та використання фондів ЄС.

Публічна підтримка розглядається як поєднання національних фінансових інструментів і фондів ЄС, головним чином через ILTE та агентства, що адмініструють конкурси ЄС.

Інституційна структура:

- ILTE (раніше INVEGA) — національний банк розвитку Литви або інституція зі стимулювання, що реалізує фінансові інструменти та програми підтримки бізнесу.
- Агентство інновацій Литви — адмініструє підтримку в галузі інновацій, експорту та розвитку бізнесу.
- Міністерство економіки та інновацій — встановлює пріоритети та логіку публічної підтримки.
- CPVA та esinvesticijos.lt — основні шлюзи для конкурсів грантів, що фінансуються ЄС.
- International House Vilnius — надає адміністративну підтримку іноземним фахівцям та підприємцям.

OCF3 плюс гарантії ILTE

OCF3 та гарантії ILTE описуються як практичний маршрут для діючих МСП з певним трекшном, яким потрібне інвестиційне або оборотне фінансування на м'якших умовах, ніж суто комерційний кредит.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	Частка ILTE до EUR 750 000 на один кредит
Механізм покриття	OCF3 може покривати до 75% кожного кредиту; щонайменше 25% має надходити від банку або кредитної спілки
Додатковий внесок за проектом	Для гарантій ILTE очікує щонайменше 20% вартості проекту від компанії

Як отримати фінансування:

- Зареєструватися як литовське МСП та підтвердити, що компанія не є неплатоспроможною й не має серйозних податкових заборгованостей.
- Підготувати життєздатний план проекту, прогноз грошових потоків на 2–3 роки та базову фінансову інформацію.
- Забезпечити можливості співфінансування та власний внесок відповідно до правил OCF3 і гарантій.
- Подати заявку через банк-партнер або кредитну спілку та пройти перевірки як на рівні банку, так і на рівні ILTE.

ДЕРЖАВНІ ПРОГРАМИ

START / Startuok loans

START, раніше Startuok, — один із найчіткіших і практичних державних фінансових інструментів, описаних у джерелі.

Він особливо важливий для компаній на ранній стадії та для компаній, пов'язаних з Україною, зареєстрованих у Литві після 24 лютого 2022 року.

Параметр	Інформація
Максимальна сума	До EUR 3 000 000 на інвестиції; до EUR 200 000 на оборотний капітал
Строк	До 10 років на інвестиції; до 3 років на оборотний капітал
Додаткова підтримка	Грант до 20% суми кредиту для окремих позичальників

Як отримати фінансування:

- Підтвердити, що компанія відповідає одній із зазначених категорій: МСП, яке працює до 3 років; підприємство з соціальним впливом, що працює до 5 років; або МСП, пов'язане з Україною, зареєстроване в Литві після 24 лютого 2022 року.
- Підготувати сильний бізнес-план і документацію, яка демонструє, як компанія буде використовувати та погашати фінансування.
- Переконатися, що компанія зареєстрована в Литві й може пройти правову, податкову та санкційну перевірку.
- Подати заявку через процес START, описаний ILTE, або через канали партнерських установ

Прямі кредити бізнесам, постраждалим від війни.

Інструмент підтримки ILTE (раніше INVEGA), пов'язаний із війною, передбачає конверт у розмірі 50 млн євро для кредитів литовським бізнесам, постраждалим від війни, однак доступні джерела не уточнюють максимальну суму фінансування на рівні окремого отримувача в основному аналітичному описі

Як отримати фінансування:

- Підтвердити, що бізнес відповідає статусу постраждалого від війни згідно з умовами конкретного інструменту.
- Ознайомитися з умовами конкурсу та вимогами тимчасової антикризової програми, наведеними в джерелі.
- Підготувати необхідні матеріали заявки та докази понесених збитків.
- Подати заявку протягом конкурсного вікна.

ДЕРЖАВНІ ПРОГРАМИ

Програма інвестицій ЄС 2021-2027 та конкурси Агентства інновацій Литви

Цей грант описується як основний канал модернізаційної та трансформаційної грантової підтримки для литовських МСП.

Він охоплює напрями підвищення продуктивності, інновацій, інтернаціоналізації, зеленого переходу та цифрової трансформації.

Параметр	Інформація
Типовий діапазон	Від десятків тисяч до кількох сотень тисяч євро і більше, залежно від конкурсу
Ставка співфінансування	Як правило, 30–70% прийнятних витрат за проектом

Як отримати фінансування:

- Зареєструватися й працювати як МСП у Литві та підтвердити формальну відповідність вимогам конкретної програми/конкурсу.
- Визначити конкретний конкурс на порталі фондів ЄС (esinvesticijos.lt) або через Агентство інновацій Литви.
- Підготувати бюджет проекту, план реалізації та можливості співфінансування.
- Подати заявку через відповідну конкурсну систему та дотримуватися правил відшкодування витрат і звітності.

Практичний контрольний список підготовки до отримання публічного фінансування в Литві

1. Зареєструвати компанію в Литві з чіткою структурою власності.
2. Відкрити принаймні один рахунок у литовському банку або фінтех-сервісі, готовому до онбордингу бізнесу.
3. Підготувати документацію щодо джерела коштів та пояснення, пов'язані із санкціями, — особливо для білоруських засновників.
4. Підтримувати власні кошти або можливості співфінансування.
5. Розробити бізнес-план на основі конкретних цифр із чітким зазначенням використання коштів і логіки погашення.
6. Позиціонувати проект у пріоритетних секторах: виробництво, ІТ, експорт, зелений перехід або цифрова модернізація — там, де це застосовно.

Краудфандинг і краудлендинг

Литва — єдина країна в вихідному документі з детальною картою платформ як для краудлендингу, так і для краудфандингу. Джерело також пов'язує литовську ринкову практику з регулюванням краудфандингу ЄС і роллю Банку Литви як регулятора та ліцензуючого органу для краудфандингових сервіс-провайдерів

Практична ринкова логіка:

1. Використовувати платформу з чинною ліцензією постачальника краудфандингових послуг ЄС (ECSP) для моделей кредитування або інвестування, де це застосовно.
2. Пройти стандартну KYC/AML-перевірку платформи (ідентифікація, перевірка бенефіціарів, оцінка джерела коштів і санкційних ризиків).
3. Розкрити достовірну інформацію про бізнес, структуру власності, ризики та використання коштів (ключовий інвестиційний інформаційний документ, прозорий опис проекту й умов фінансування)

Краудлендингові платформи для Литви:

Платформа	Модель
InRento	Кредитування під нерухомість
Profitus	Кредитування під нерухомість
Rontgen	Великі проекти нерухомості
Nordstreet	Бізнес і кредити під нерухомість
Letsinvest	Нерухомість / мезонінне фінансування
FinoMark	Кредити для МСП
Debitum Network	Інвестування в бізнес-кредити
Capitalia	Кредити, факторинг і доступ до VC
SAVY	P2P-кредити, зокрема для бізнесу
InSoil	Сільське господарство / «зелене» кредитування
Finbee Verslui	Кредитування МСП
Crowdpear	Кредити під заставу нерухомості та бізнес-кредити

Краудфандинг і краудлендинг

Платформи винагороди, пожертвувань, підписки та акціонерного краудфандингу:

Платформа	Тип
WhyDonate	Пожертвування
Contribee	Підписка / пожертвування
SeedBlink	Акціонерний краудфандинг
Crowdcube	Акціонерний краудфандинг

Практичний шлях вибору платформи:

1. Спочатку обрати модель фінансування: боргова, винагорода, пожертвування/підписка або акціонерна
2. Перевірити ліцензування платформи та правила відповідності (ECSPR для європейських платформ)
3. Виділити додатковий час на KYC/AML — особливо для засновників з України та Білорусі
4. Співставити проєкт з базою інвесторів платформи та очікуваним розміром тікету
5. Розглянути комбінування каналів — наприклад, місцева краудлендингова платформа для капітальних витрат і Indiegogo для продуктового маркетингу

ВЕНЧУРНИЙ КАПІТАЛ

ЕКОСИСТЕМА ДЛЯ ВЕНЧУРНОГО КАПІТАЛУ

ТОЧКИ ВХОДУ ДЛЯ БІЛОРУСЬКИХ ТА УКРАЇНСЬКИХ ЗАСНОВНИКІВ

Програма / хаб	Практична значимість
BYpassing Borders	Створений спеціально для переїхавших білоруських стартапів, які інтегруються в литовську екосистему
Startup Lithuania Accelerator powered by Plug and Play	Сильний сигнал легітимності та доступ до інвестиційного нетворкінгу; Plug & Play планує інвестувати у 60 литовських
ICT Accelerator (Startup Lithuania)	Підходить для ICT-команд, готових переїхати або зареєструвати юрособу в Литві
Startup Wise Guys + EIT Digital Venture Program	Маршрут стадії ідеї з підтримкою до EUR 25 000 та панбалтійським доступом до інвесторів
1991 Accelerator — Bridge to Scale	Маршрут для українських засновників з грантами до EUR 30 000 від EBRD та доступом до VC
Interreg BSI_4women	М'яка точка входу через менторство, нетворкінг і в окремих випадках невеликі гранти



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

Startup Wise Guys + EIT Digital Venture Program

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 25 000
Типовий діапазон	До EUR 25 000
Найкраща відповідність	Стартапы стадии идеи из Балтии и Украины

Як отримати фінансування:

- Підтвердити відповідність стадії ідеї та вимогам програми
- Подати заявку в пре-акселератор
- Брати участь в 8-тижневій програмі
- Використати програму як маршрут до подальших інвесторів

1991 Accelerator – Bridge to Scale

Параметр	Інформація
Максимальна сума	Гранты до EUR 30 000 на проєкт
Типовий діапазон	До EUR 30 000
Найкраща відповідність	Українські засновники в ЄС, орієнтовані на міжнародні ринки

Як отримати фінансування:

- Підтвердити, що не менше одного засновника має правовий статус в ЄС і 51% української власності
- Підготувати стартап, придатний для 12-тижневого акселератора з позиціонуванням на міжнародний ринок
- Подати заявку в програму
- Використати акселератор, менторство та VC-мережу для просування до наступного раунду фінансування

Baltic Sandbox

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 100 000
Типовий діапазон	EUR 100 000
Найкраща відповідність	Акселератор з менторством та доступом до інвесторської мережі

Як отримати фінансування:

- Підготувати стартап-пакет, придатний для заявки в акселератор
- Подати заявку в акселератор
- Брати участь у програмі та заходах з інвестиційного нетворкінгу
- Використати акселератор як маршрут до подальших переговорів з VC та ангелами

ВЕНЧУРНИЙ КАПІТАЛ

Вимоги до компанії для отримання VC у Литві:

- Прозора структура власності
- Уся інтелектуальна власність передана литовській компанії
- Договори з розробниками та підрядниками, що включають передачу IP
- Корпоративний банківський рахунок у Литві
- Мінімальний статутний капітал EUR 2 500
- Повний корпоративний пакет: cap table, управлінські документи та ключові комерційні матеріали

Литовські та балтійські фонди, доступні для литовських UAB:

Фонд	Стадія	Потенціал фінансування	Фокус
Practica Capital	Seed, Series A	EUR 200 000 – 3 000 000	Технологічні компанії в Балтії
Iron Wolf Capital	Pre-seed, Seed	EUR 250 000 – 1 000 000	DeepTech, AI, оборонні технології
70ventures (70V)	Pre-seed, Seed	До EUR 400 000	B2B SaaS
Open Circle Capital	Рання стадія	EUR 100 000–500 000 нач., до EUR 3 млн	ICT, робототехніка, high-tech
Contrarian Ventures	Seed, Series A	EUR 500 000+	ClimateTech, енергетика, сталий розвиток
Specialist VC	Seed, Series A	EUR 250 000 – 3 000 000	Балтійський регіон, включно з засновниками з України та Білорусі
Flyer One Ventures	Seed, Series A	EUR 500 000 – 2 000 000	Міжнародний фонд з українським корінням

Practica Capital

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 3 000 000
Типовий діапазон	EUR 200 000 – 3 000 000
Найкраща відповідність	Технологічні компанії в Балтії

Як отримати фінансування:

- Зареєструвати литовське UAB з належним володінням IP
- Підготувати стандартний венчурний пакет англійською мовою
- Підтвердити технологічну та регіональну відповідність
- Звертатися через екосистемні зв'язки, прямий контакт або акселераторні канали

Flyer One Ventures

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 2 000 000
Типовий діапазон	EUR 500 000 – 2 000 000
Найкраща відповідність	Балтійські стартапи, включно з засновниками з України та Білорусі

Як отримати фінансування:

- Підготувати литовську правову структуру та чітку історію засновника
- Розробити стандартні інвестиційні матеріали англійською мовою
- Підкреслити потенціал міжнародного зростання
- Просуватися через інвестиційний review

Iron Wolf Capital

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 1 000 000
Типовий діапазон	EUR 250 000 – 1 000 000
Найкраща відповідність	DeepTech, AI, оборонні технології

Як отримати фінансування:

- Підготувати інвестиційний кейс у сфері deep tech або оборонно застосовних технологій
- Зібрати повний investor-ready пакет
- Підтвердити відповідність pre-seed або seed стадії
- Просуватися через інтро та due diligence

70ventures (70V)

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 400 000
Типовий діапазон	До EUR 400 000
Найкраща відповідність	B2B SaaS на pre-seed или seed стадії

Як отримати фінансування:

- Підготувати SaaS-орієнтований тракшн або продуктовий наратив
- Подати чи представити стартап на ранньому скринінгу
- Використати акселераторну підготовку там, де це застосовно
- Завершити due diligence на рівні фонду

Contrarian Ventures

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 500 000+
Типовий діапазон	EUR 500 000+
Найкраща відповідність	ClimateTech, Енергетика та сталий розвиток

Як отримати фінансування:

- Розробити кліматично- або енергоінвестиційний кейс
- Підготувати основні венчурні документи
- Підкреслити ринковий масштаб та актуальність сталого розвитку
- Завершити переговори з інвесторами та due diligence

Open Circle Capital

Параметр	Інформація
Максимальна сума	~EUR 3 000 000
Типовий діапазон	EUR 100 000 – 500 000
Найкраща відповідність	ICT, робототехника и high-tech стартапы

Як отримати фінансування:

- Продемонструвати high-tech або ICT відповідність
- Підготувати корпоративну та IP-документацію
- Звертатися через прямі або теплі канали
- Просуватися через інвестиційний review та можливий шлях до подальших інвестицій

Specialist VC

Параметр	Інформація
Максимальна сума	EUR 3 000 000
Типовий діапазон	EUR 250 000 – 3 000 000
Найкраща відповідність	Балтійські стартапи, включно з засновниками з України та Білорусі

Як отримати фінансування:

- Підготувати корпоративні та інвесторські матеріали
- Продемонструвати відповідність seed або Series A стадії
- Використати литовські екосистемні зв'язки, акселератори чи прямі контакти
- Завершити due diligence та юридичне оформлення

БІЗНЕС-АНГЕЛИ

Основні маршрути ангельського та ко-інвестування:

Мережа / інвестор	Потенціал фінансування	Практичні нотатки
LitBAN	Перші тикети близько EUR 28 000 на ангела; члени інвестують EUR 10–14 млн на рік	Національна ангельська мережа з 300+ членами та щомісячними pitch-заходами
Coinvest Capital	Гнучкі суми ко-інвестування; фіксований публічний тикет не вказано	Державний вічнозелений VC-фонд, що ко-інвестує з ангелами та приватними фондами
Imaguru Ventures	Seed-тикети близько USD 1 млн у нещодавно відстежених угодах	Пов'язаний з хабом білоруського екосистемного походження
AngelsBand	Підтримка early-stage tech стартапів; розмір тикету публічно не вказано	Білоруська ангельська мережа в еміграції, базується у Вільнюсі

LitBAN

Параметр	Інформація
Максимальна сума	Не вказана в джерелі як жорстка стеля
Типовий діапазон	Перші тікети близько EUR 28 000 на ангела; синдіковані раунди можливі
Що вказано	Члени інвестують приблизно EUR 10–14 млн на рік

Як отримати фінансування:

- Підготувати pre-seed або seed стартап, придатний для ангельського синдикування
- Розробити лаконічний інвестиційний кейс та pitch-матеріали
- Отримати доступ до LitBAN через pitch-заходи, екосистемні рекомендації або мережі місцевих засновників
- Просуватися до переговорів про ангельське синдикування

Coinvest Capital

Як отримати фінансування:

- Залучити або визначити приватного ко-інвестора: ангела чи приватний фонд
- Підготувати інноваційний startup-кейс, що приносить цінність Литві
- Звертатися через відповідний маршрут ко-інвестування
- Завершити ко-інвестиційний review та структурування

AngelsBand

Як отримати фінансування:

- Розробити інноваційний технологічний кейс стартапу на ранній стадії.
- Підготувати матеріали, орієнтовані на бізнес-ангелів, які можуть надати не лише капітал, а й експертизу, менторство та корисні ділові контакти. [iclub](#)
- Налагодити зв'язки з білоруськими або литовськими стартап-спільнотами у Вільнюсі.
- Завершити переговори з інвесторами, пройти їхній первинний скринінг і погодити умови інвестиційної угоди.

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ ПО ЄС

Основна нормативна база ЄС — ECSPR

Основним нормативним актом ЄС є 2020/1503 — ECSPR. Він застосовується до цифрових краудфандингових платформ, які з'єднують інвесторів або кредиторів із власниками проєктів, не приймаючи на себе власного балансового ризику, і охоплює краудфандинг на основі кредитування та інвестування.

Поріг фінансування по ECSPR

Регуляторний елемент	Інформація
Максимальна сума проєкту в межах ECSPR	EUR 5 000 000 на власника проєкту за 12 місяців
Охоплювані моделі	Краудфандинг на основі кредитування та інвестування
Поза межами охоплення	Краудфандинг на основі пожертвувань та винагород

Мінімальні практичні кроки для засновників, які використовують платформу під регулюванням ЄС:

1. Визначити, чи працює платформа в межах режиму краудфандингу ЄС для моделей кредитування або інвестування
2. Підготувати чіткий опис проєкту, розкриття структури власності, інформацію про ризики та пояснення використання коштів
3. Пройти KYC/AML та санкційні перевірки платформи
4. Переконаватися, що розмір фандрейзингу залишається в межах платформних та регуляторних правил, застосовних до кампанії

Застосування у Литві та Польщі

- У Польщі регулювання краудфандингу реалізоване через Закон про краудфандинг для підприємницьких проєктів та допомоги позичальникам (2022 р.). Уповноваженим наглядовим органом є KNF (Комісія з фінансового нагляду).
- У Литві діє Закон про краудфандинг (2016 р.) з подальшим переходом на європейський регламент ECSPR. Уповноваженим наглядовим органом є Банк Литви.

Мінімальний пакет венчурної готовності

- Pitch deck з проблемою, рішенням, ринком, бізнес-моделлю, тракшном, командою, прогнозами та запитуваним раундом
- One-pager для першого контакту з інвестором
- Фінансова модель приблизно на 18–24 місяці
- Cap table з поточною та постраундовою структурою власності
- Data room з корпоративними документами, IP-матеріалами, клієнтськими договорами та ключовою юридичною інформацією

Загальні правові та структурні вимоги

Для обох правових форм — польської та литовської:

1. Юридична особа повинна володіти інтелектуальною власністю
2. Структура власності має бути прозорою
3. Кінцеві бенефіціари повинні бути розкриті
4. Джерело коштів має бути пояснене
5. Санкційні ризики мають бути усунуті завчасно
6. Інвесторські матеріали мають бути підготовлені англійською мовою

Загальні кроки фандрейзингу для VC та ангелів:

- Правильно зареєструвати компанію, привести в порядок cap table та IP-власність
- Підготувати інвестиційні матеріали та дата-рум
- Скласти шорт-лист інвесторів за стадією, розміром тікету та сектором
- Віддавати перевагу теплим інтро через акселератори, мережі засновників, менторів, юристів, ангелів або портфельних засновників VC
- Очікувати due diligence щодо корпоративної структури, IS, фінансів, структури власності та санкційних ризиків



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

Цей практичний посібник був створений студентами бакалаврської програми «Бізнес-економіка» у Школі економіки та бізнесу BISEB (Вільнюс, Литва) протягом весняного семестру 2026 року в рамках пілотного навчального курсу «Бізнес-клініка». «Бізнес-клініка» – це практична освітня ініціатива, в рамках якої студенти під керівництвом досвідчених менторів та бізнес-професіоналів працюють над реальними підприємницькими завданнями та розробляють практичні ресурси для підприємців. Бізнес-клініка BISEB насамперед націлена на підтримку підприємців з Беларусі та України з досвідом міграції в Литві та Польщі.

Практичний посібник містить відповіді на поширені запитання (FAQ), актуальні для підприємців, які починають або розвивають бізнес у Литві та Польщі. Інформація, представлена тут, ґрунтується на результатах інтерв'ю з розвитку клієнтів, практичній проєктній роботі з менторами та загальнодоступних джерелах. Усі матеріали були підготовлені та перевірені під керівництвом досвідчених менторів.

Практичний посібник є частиною серії, розробленої в рамках пілотного проєкту «Бізнес-клініка», і включає в себе:

- Як відкрити бізнес у Польщі
- Як почати бізнес у Литві
- Практичний посібник по стартапах для українців
- Фандрейзинговий інструментарій

Усі практичні посібники доступні білоруською, українською та англійською мовами. Щоб отримати доступ до інших матеріалів, будь ласка, відвідайте сторінку проєкту «Бізнес-клініка»: <https://www.biseb.school/business-clinic>.

Реалізація пілотного курсу «Бізнес-клініка» стала можливою завдяки підтримці Німецького фонду Маршалла Сполучених Штатів та співфінансуванню з боку Європейського Союзу. Висловлені думки та точки зору належать авторам і не обов'язково відображають погляди Німецького фонду Маршалла Сполучених Штатів, Європейського Союзу або будь-яких пов'язаних з ними інститутів. Зміст надається виключно в інформаційних цілях.



Co-funded by
the European Union

G | M | F

The German Marshall Fund
of the United States
STRENGTHENING TRANSATLANTIC COOPERATION