

ФАНДРЕЙЗИНГ ДЛЯ БИЗНЕСА

Это практическое руководство было создано студентами бакалаврской программы «Бизнес-экономика» в Школе экономики и бизнеса BISEB (Вильнюс, Литва) в течение весеннего семестра 2026 года в рамках пилотного учебного курса «Бизнес-клиника».

Авторы: Yaraslau Hardziyenka (лидер команды),
Gleb Timoshenko, Daniel Bobman, Viktoriya Mastyanets

Под руководством: Anastasiya Luzgina

ФАНДРЕЙЗИНГ ДЛЯ БИЗНЕСА. ПРАКТИЧЕСКОЕ РУКОВОДСТВО



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

ПРЕДИСЛОВИЕ

Для кого это практическое руководство?

Это практическое руководство предназначено для мигрантов из Украины и Беларуси, проживающих в Польше или Литве, имеющих легальный статус и планирующих открыть или развить собственный бизнес. Оно рассчитано как на людей без опыта в бизнесе, так и на тех, кто уже вёл дело у себя на родине.

Главная проблема этой аудитории — непонимание доступных внешних источников финансирования в новой бизнес-среде и сложность выбора подходящего варианта. Из-за этой неопределённости люди тратят много времени на поиск и изучение инструментов, которые им не подходят.

Данное практическое руководство представляет собой структурированный путеводитель по финансовым инструментам, дополненный интерактивным опросником, который помогает принять решение. Опросник помогает пользователю определить категории финансирования, соответствующие его бизнес-профилю, и сузить полный список до наиболее подходящих вариантов.

После прохождения опросника пользователь получает рекомендации по доступным инструментам и может использовать PDF-руководство для изучения конкретных условий, требований и процессов подачи заявок.

СОДЕРЖАНИЕ

ОБЗОР ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

САМООЦЕНКА

ПОЛЬША

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ

КРАУДФАНДИНГ И КРАУДЛЕНДИНГ

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ

БИЗНЕС-АНГЕЛЫ

ЛИТВА

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ

КРАУДФАНДИНГ И КРАУДЛЕНДИНГ

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ

БИЗНЕС-АНГЕЛЫ

ОБЩЕЕВРОПЕЙСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ОБЗОР ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Банковское кредитование

Этот инструмент подходит для бизнесов, у которых уже есть юридическое лицо, чёткая бизнес-цель и достаточный пакет документов для подтверждения способности выплатить кредит. Вариант полезен для финансирования оборудования, оборотного капитала, расширения или крупных запланированных инвестиций. Банки тщательно проверяют финансовую историю, стабильность бизнеса, структуру собственности и документы на соответствие требованиям.

Государственные программы

Государственные программы — это инструменты публичной поддержки в виде льготных кредитов, гарантий, грантов или субсидированных процентных ставок, помогающих бизнесу стартовать, расти или инвестировать. Они особенно подходят для основателей, которым нужны более мягкие условия, чем у обычного банка, особенно на раннем этапе. Такие программы часто имеют строгие критерии: тип бизнеса, стадия, легальный статус. Важно заранее проверять соответствие этим требованиям.

Бизнес-ангелы

Бизнес-ангелы — частные инвесторы, которые вкладывают собственные деньги в компании на ранней стадии в обмен на долю или другую согласованную форму участия. Лучше всего подходят для стартапов с сильной идеей, первым продуктом или первыми признаками интереса рынка. Ангельские инвестиции — это не только деньги: ангелы приносят советы, контакты и практический опыт. Главное — основателям нужно представить убедительную историю о продукте, команде, рынке и плане роста.

Венчурный капитал

Венчурный капитал — финансирование от профессиональных инвестиционных фондов в обмен на долю в компании. Лучше всего подходит для стартапов, которые хотят масштабироваться быстро, выйти на крупные рынки и вырасти значительно больше одного города или страны. VC может принести большие суммы и долгосрочную стратегическую поддержку, но инвесторы ожидают быстрого роста, прочной бизнес-структуры и чётких доказательств потенциала компании. Это означает глубокую проверку (due diligence) и передачу части собственности.

Краудфандинг и краудлендинг

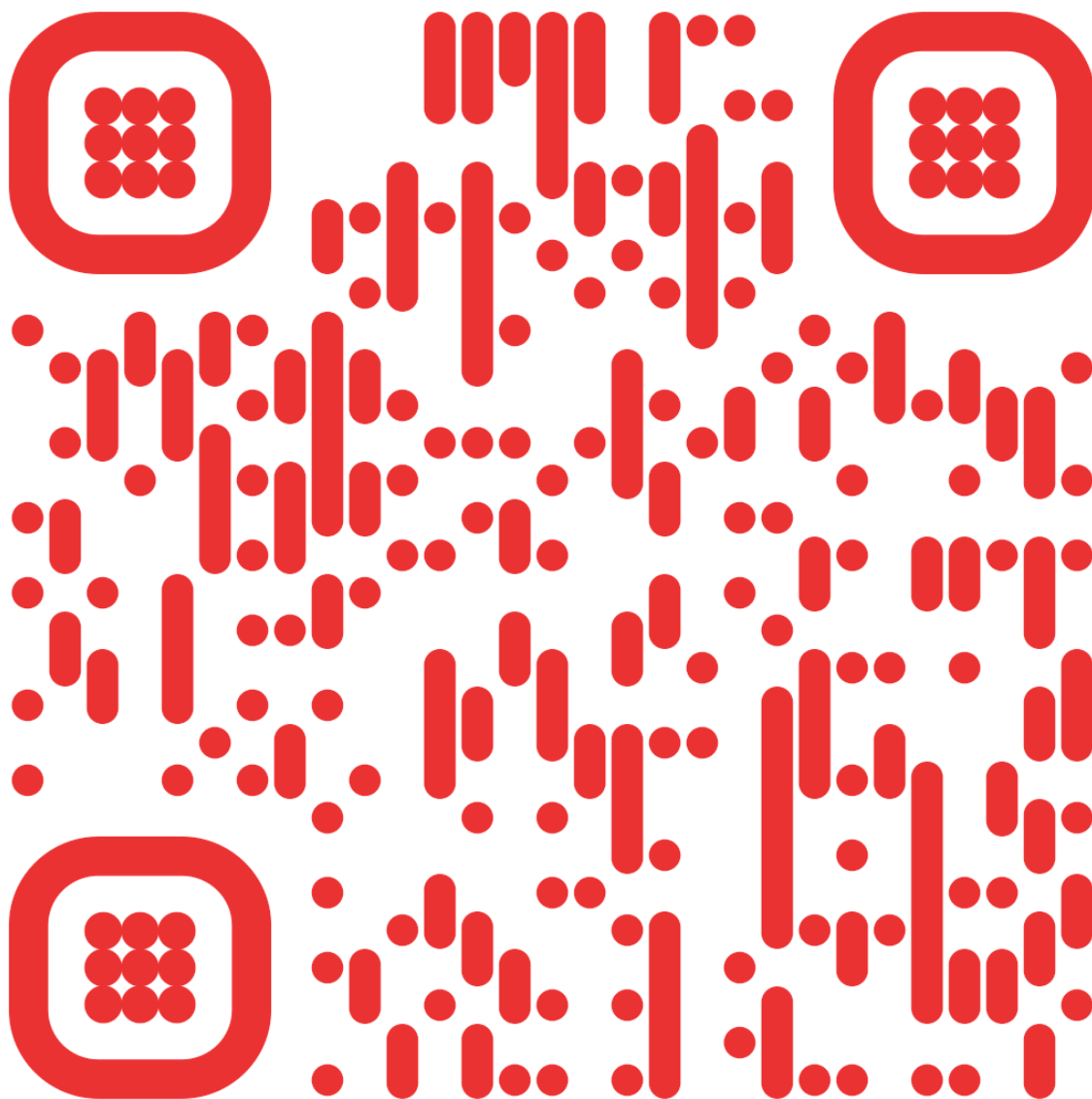
- Краудфандинг — сбор денег от многих людей через онлайн-платформу. Подходит для бизнесов с продуктом, идеей или историей, которую люди легко понимают. В зависимости от модели, сторонники могут получить вознаграждение, ранний доступ к продукту или долю в бизнесе. Краудфандинг лучше всего работает, когда проект легко объяснить, он привлекателен для широкой аудитории и хорошо выглядит как с маркетинговой, так и с юридической стороны.
- Краудлендинг — заём от многих инвесторов через онлайн-платформу с последующим погашением с процентами. Лучше подходит для бизнесов с определённой выручкой, историей активов или чётким планом погашения. Платформы всё равно проверяют документы, деловую репутацию, структуру собственности и соответствие требованиям.

САМООЦЕНКА

Пользователю необходимо пройти самооценку
через наш QR-код.

После прохождения теста и получения результата
пользователь возвращается к нашему практическому
руководству и читает подробный текст о наиболее
подходящих для него возможностях.

<https://arma44.github.io/fundraisetool/>



ПОЛЬША

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

PKO Bank Polski

Параметр	Информация
Максимальная сумма финансирования	До 300 000 PLN без материального залога (продукт для оборотного капитала)
Типичный диапазон	Не указан публично; продукт ориентирован на потребности МСБ в операционном финансировании
Срок	Единый публичный максимум не установлен; срок определяется индивидуально
Гарантийная поддержка	Гарантия BGK de minimis в соответствии с правилами BGK
Процентная ставка	Переменная ставка на основе WIBOR 3M плюс банковская маржа

Как получить финансирование:

- Зарегистрировать польскую бизнес-структуру и открыть расчётный счёт в PKO Bank Polski
- Подготовить основные документы компании, информацию о конечных бенефициарах и финансовые данные для KYC/AML и кредитной оценки
- Выбрать подходящий продукт: кредит на оборотный капитал или общий бизнес-кредит
- Проверить возможность прикрепления гарантии BGK de minimis к запрашиваемому финансированию
- Подать заявку и пройти проверку банком оборота, платёжеспособности и залоговой позиции

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Bank Pekao S.A.

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Единая официальная сумма публично не указана; упоминаются сотни тысяч PLN
Типичный диапазон	Единый публичный диапазон не указан
Срок	По гарантии BGK de minimis: кредиты на оборотный капитал до 60 мес., инвестиционные до 120 мес.
Гарантийная поддержка	Гарантия BGK de minimis с покрытием по правилам BGK
Процентная ставка	Устанавливается индивидуально; комиссия за гарантию BGK — 0,5% от суммы

Как получить финансирование:

- Работать через приемлемую польскую организационно-правовую форму и подготовить стандартную документацию компании
- Подготовить финансовую отчетность, цель кредита и информацию, подтверждающую погашение
- Подать заявку на бизнес-кредит и проверить доступность поддержки BGK de minimis
- Предоставить документы о праве собственности, конечных бенефициарах и соответствии требованиям KYC/AML
- Завершить кредитный анализ банком и оформить кредитную и гарантийную документацию

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Erste Bank Polska

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Единая номинальная максимальная сумма публично не указана; гарантия BGK может покрывать до 60% суммы кредита
Типичный диапазон	Не указан в источнике
Срок	Гарантия BGK действует в рамках до 60 мес. для оборотного капитала и до 120 мес. для инвестиционных кредитов
Гарантийная поддержка	Гарантия BGK de minimis до 60% суммы кредита
Процентная ставка	Переменная, согласовывается индивидуально

Как получить финансирование:

- Открыть или поддерживать деловые отношения с Erste Bank Polska и пройти стандартный онбординг
- Подготовить деловые и финансовые документы, объясняющие потребность в финансировании и логику погашения
- Подать заявку на кредит на оборотный капитал или другой продукт для МСБ
- Запросить поддержку BGK de minimis там, где позволяет структура финансирования
- Пройти банковскую проверку, включая залог, соответствие требованиям и кредитоспособность

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Alior Bank

Параметр	Информация
Максимальная сумма	До 1 000 000 PLN для микрофирм (продукт Selfie Business Loan)
Типичный диапазон	Единый публичный диапазон не указан
Срок	До 10 лет для микрофирм и до 8 лет для малых фирм (основная страница МСБ); другие бизнес-кредиты — до 120 мес.
Гарантийная поддержка	Гарантия BGK de minimis для отдельных структур бизнес-кредитов
Процентная ставка	Переменная; промо-регуляции ссылаются на WIBOR 3M плюс банковская маржа

Как получить финансирование:

- Зарегистрироваться и вести деятельность через приемлемый польский бизнес, открыть банковские отношения с Alior Bank
- Подготовить финансовую и операционную информацию о бизнесе, особенно при подаче как микрофирма
- Выбрать подходящий продукт: Selfie Business Loan или другой путь финансирования МСБ
- Подтвердить возможность добавить поддержку гарантии BGK de minimis к кредитной заявке
- Подать заявку и пройти кредитную и комплаенс-проверку Alior Bank

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

mBank

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Для кредита на текущий счёт с поддержкой BGK — до 500 000 PLN; общий объём активных гарантий BGK может достигать 5 000 000 PLN на фирму
Типичный диапазон	Единый публичный диапазон не указан
Срок	Для промо-продукта на текущий счёт — гарантия до 36 мес. и кредит до 48 мес.; общий BGK-фрейм — до 80 мес. для оборотного капитала и до 120 мес. для инвестиций
Гарантийная поддержка	Гарантия BGK de minimis, покрытие до 60%
Процентная ставка	Переменная: банковская маржа плюс WIBOR 3М; комиссия за гарантию BGK — 0,5% годовых от гарантированной суммы

Как получить финансирование:

- Открыть расчётный счёт в mBank и выполнить стандартные требования онбординга МСБ
- Подготовить актуальные финансовые данные компании и подтверждение оборота
- Подать заявку на кредит на текущий счёт с поддержкой BGK de minimis или другим BGK-маршрутом
- Подтвердить структуру гарантии, включая запрашиваемый процент покрытия и срок
- Завершить оформление заявки через процесс кредитной и риск-оценки mBank.

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

ING Bank Śląski

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Лимит кредитной линии до 500 000 PLN для малых фирм и индивидуальных предпринимателей
Типичный диапазон	Единый публичный диапазон не указан
Срок	Единый максимальный срок публично не установлен; срок согласовывается индивидуально
Гарантийная поддержка	Гарантия BGK de minimis может поддержать соответствующие корпоративные финансовые продукты
Процентная ставка	Единая публичная ставка не раскрывается; ценообразование устанавливается индивидуально

Как получить финансирование:

- Работать как приемлемая малая фирма или индивидуальный предприниматель в Польше и открыть деловые отношения с ING Bank Śląski
- Подготовить документы, подтверждающие оборот, способность к погашению и цель использования кредитной линии
- Подать заявку на продукт кредитной линии для малых фирм
- Проверить, может ли гарантия BGK de minimis улучшить структуру финансирования
- Пройти внутреннюю проверку ING по риску, соответствию требованиям и кредитоспособности

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Nest Bank

Параметр	Информация
Максимальная сумма	До 1 000 000 PLN на бизнес-цели (рассрочный бизнес-кредит для предпринимателей)
Типичный диапазон	Единый публичный диапазон не указан
Срок	Официальная страница декларирует гибкость; публично единый фиксированный срок не указан
Гарантийная поддержка	Отдельные структуры финансирования МСБ могут сочетаться с поддержкой публичных гарантий в зависимости от условий банка
Процентная ставка	Рекламируется как имеющая более низкую маржу, но единый публичный процент не указан

Как получить финансирование:

- Зарегистрироваться как предприниматель и подготовить профиль компании или индивидуального предпринимателя для онбординга
- Подготовить бизнес-кейс, включая цель и ключевую финансовую информацию
- Подать заявку на рассрочный бизнес-кредит для предпринимателей или другой подходящий бизнес-кредит
- Проверить доступность гарантийной поддержки для выбранной структуры
- Завершить кредитную оценку Nest Bank и оформить договорные формальности

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

BNP Paribas Bank Polska

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Ни один флагманский кредит МСБ с публично указанной максимальной суммой в текущем снипете не представлен
Типичный диапазон	Не указан в источнике
Срок	Условия зависят от конкретного финансового продукта; единый максимальный срок в снипете не указан
Гарантийная поддержка	Поддержка публичных гарантий зависит от выбранного продукта
Процентная ставка	Процентные ставки и комиссии устанавливаются индивидуально по продукту; единая ставка для бизнес-кредита не публикуется

Как получить финансирование:

- Определить подходящий продукт малого бизнеса в линейке МСБ BNP Paribas Bank Polska
- Подготовить стандартную документацию компании, права собственности и финансовые данные для онбординга и кредитной проверки
- Подать запрос на финансирование с чётко обозначенной бизнес-целью и планом погашения
- Проверить применимость публичного гарантийного маршрута, включая поддержку BGK, к выбранному продукту
- Завершить проверку риска, соответствия требованиям и процесс одобрения кредита в банке

ПОДДЕРЖКА BGK

Банковское кредитование в Польше также опирается на гарантии Банка Gospodarstwa Krajowego (BGK). BGK представлен в источнике как польский банк развития, предоставивший гарантийную поддержку на сумму более 331,9 млрд PLN по состоянию на апрель 2025 года. Однако исходный документ не содержит отдельного кредитного продукта, предельной суммы для конечного получателя или стандартной последовательности подачи заявки для основателя-мигранта, желающего получить обычный банковский кредит в Польше.

Как получить финансирование:

- Зарегистрировать польское юридическое лицо и подготовить стандартную документацию компании
- Подготовить раскрытие информации о праве собственности и конечных бенефициарах для проверки КУС/AML
- Определить, связан ли соответствующий маршрут финансирования с гарантиями BGK или другим каналом публичной поддержки
- Уточнить конкретный кредитный продукт и условия на уровне банка, поскольку исходный документ не содержит полного польского пути подачи заявки



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ

(Re)building Ukrainian Business

Описывается как годовая программа от Impact Foundation при поддержке Mastercard Center for Inclusive Growth. Источник указывает, что она предложила 80 мест из 1 500 заявок и обеспечила юридическую, деловую и финансовую поддержку совместно с коворкингом в Варшаве.

Как получить финансирование:

- Подтвердить соответствие профиля основателя целевой группе программы — украинские женщины-предприниматели
- Подготовить документы заявки, необходимые для программы
- Подать заявку в период соответствующего набора
- Участвовать в годовом треке поддержки в случае отбора

INTERREG NEXT POLAND-UKRAINE 2021-2027

Это наиболее очевидный польский публичный финансовый инструмент в исходном документе. Описывается как трансграничная программа развития с бюджетом 235,9 млн EUR и софинансированием до 90% для приемлемых проектов. Бизнес-субъекты, включая МСБ, могут участвовать в трансграничных проектах.

Как получить финансирование:

- Определить, соответствует ли проект трансграничной логике программы Польша–Украина
- Сформировать необходимую трансграничную структуру проекта и партнёров
- Подготовить подходящий бюджет проекта и план софинансирования
- Подать заявку через механизм конкурса Interreg в период открытого конкурсного отбора

The Way to Business (MFC)

Программа для украинских женщин в Польше при поддержке JP Morgan Chase & Co., с онлайн-платформой на украинском языке и фокусом на финансовой независимости через предпринимательство.

Как получить финансирование:

- Подтвердить соответствие целевой группе — украинские женщины в Польше
- Зарегистрироваться через соответствующую программную платформу
- Следовать пути поддержки, описанному в программе
- Использовать программу для развития компетенций и поддержки в открытии бизнеса

КРАУДФАНДИНГ И КРАУДЛЕНДИНГ

Польский раздел исходного материала не содержит маппинга платформ на уровне страны, сопоставимого с разделом по Литве. Вместо этого документ предлагает более широкий концептуальный обзор моделей краудфандинга и краудлендинга, применимых как к Польше, так и к Литве. Этот контент перенесён в раздел «Общая информация по ЕС» во избежание дублирования.

Соответственно, в исходном документе не представлены: польский список лицензированных платформ, предельные суммы финансирования по продуктам и документированные маршруты подачи заявок для польских инструментов краудфандинга или краудлендинга.



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ

ЭКОСИСТЕМА ДЛЯ ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА

Польский раздел содержит несколько практических точек входа в экосистему для фандрайзинга и доступа к инвесторам. Это не прямые инструменты финансирования, но они важны, поскольку улучшают доступ к инвесторам, обеспечивают тёплые интро и укрепляют легитимность украинских и белорусских основателей.

Рекомендуется использовать акселераторы как площадку для выхода на встречи с инвесторами и посещение стартап-мероприятий в Варшаве, включая EU-Ukraine Tech Summit в Варшаве и Google for Startups Campus. Также рекомендуется использовать польские деловые ассоциации и торговые палаты для нетворкинга.



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

АКСЕЛЕРАТОРЫ И ЭКОСИСТЕМНЫЕ МАРШРУТЫ

Startup Wise Guys

Источник описывает Startup Wise Guys как один из крупнейших акселераторов в Балтийском регионе и указывает, что он открыт для международных команд с польским юрлицом Sp. z o.o. Программа перечислена в разделе акселераторов с последующим финансированием.

Параметр	Информация
Максимальная сумма финансирования	EUR 150 000
Типичный диапазон	EUR 25 000 – 150 000
Тип инструмента	Акселератор с последующим финансированием

Как получить финансирование:

- Зарегистрировать или подготовить польское юрлицо Sp. z o.o.
- Подготовить основные материалы стартапа: питч-дек, one-pager, финансовую модель, кэп-тейбл и дата-рум
- Подать заявку в акселератор
- Использовать программу для получения менторства, выхода на инвесторов и доступа к последующему фандрейзингу

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ

Требования к готовности компании:

1. Стартап должен соответствовать венчурным стадиям: pre-seed, seed или Series A
2. Интеллектуальная собственность должна принадлежать польскому юридическому лицу
3. У компании должен быть корпоративный банковский счёт в Польше.
Минимальный уставный капитал для Sp. z o.o. — PLN 5 000

Минимальные практические шаги для подготовки к инвесторам:

- Подготовить питч-дек из 10–12 слайдов, охватывающих проблему, решение, рынок, бизнес-модель, трекшн, команду, прогнозы и запрашиваемый раунд
- Подготовить one-pager для первого контакта с инвестором
- Разработать финансовую модель на 18–24 месяца с юнит-экономикой и использованием средств
- Подготовить кэп-тейбл и дата-рум с корпоративными, ИС и коммерческими документами

VC-ФОНДЫ В ПОЛЬШЕ

Фонд	Стадия	Потенциал финансирования	Сектор / стратегическое соответствие
Inovo VC	Pre-seed, Seed	EUR 500 000 – 4 000 000; до EUR 10 млн с последующим	ЦВЕ и диаспорные основатели, инструменты для разработчиков, AI/ML, наука о данных, здравоохранение, SaaS
PFR Ventures (портфельные фонды)	Все стадии	Варьируется; не указана единая сумма чека	Инновационные польские компании через фонд фондов
24Ventures	Ранняя стадия	До EUR 1 160 000	Cleantech, квантовые технологии, цифровые трансформации
bValue Fund	Seed, ранняя стадия	EUR 100 000+; до EUR 1M+	Технологии в Польше и Центральной и Восточной Европе
Pracuj Ventures	Польша и Украина	До EUR 500 000	Польша и Украина
FF Venture Capital	Pre-seed, Seed	Не указано в источнике	Украинские компании и основатели, переехавшие из Украины

INOVO VC

Как получить финансирование:

- Зарегистрировать польское Sp. z o.o. с чистой структурой ИС собственности и корпоративным банковским счётом
- Подготовить стандартный VC-пакет: питч-дек, one-pager, кэп-тейбл и дата-рум
- Отобрать фонд, исходя из стадии и отраслевого соответствия
- Выйти через тёплые интро: акселераторные сети, рекомендации основателей

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 4 000 000 нач.; до EUR 10 млн с последующим
Типичный диапазон	EUR 500 000 – 4 000 000
Лучшее соответствие	Pre-seed и seed стартапы с ЦВЕ или с упором на локальное национальное сообщество

PFR VENTURES

PFR Ventures описывается как крупнейший фондовый инвестор в МСБ ЦВЕ через модель фонда фондов. Источник указывает более PLN 3 млрд в активах, более 90 портфельных фондов и более 950 косвенных компаний. Однако он не предоставляет максимальный уровень основателя, поскольку структура является косвенной.

Как получить финансирование:

- Определить релевантный фонд под управлением PFR, соответствующий стадии и сектору компании
- Подготовить стандартные VC-документы и инвестиционные материалы
- Обращаться к портфельному фонду напрямую, а не к PFR Ventures — для стандартного стартап-раунда
- Пройти фонд-специфическую due diligence и комплаенс-проверку

24Ventures

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 1 160 000
Типичный диапазон	До EUR 1 160 000
Лучшее соответствие	Стартапы ранней стадии с глобальными амбициями в cleantech, квантовых технологиях или цифровых трансформациях

Как получить финансирование:

- Подтвердить отраслевое соответствие
- Подготовить инвестиционно-готовый пакет
- Выстроить или использовать тёплый канал интро
- Продвигаться через скрининг и due diligence

bValue Fund

Как получить финансирование:

- Подготовить материалы для компании и инвесторов
- Подтвердить технологическое и региональное соответствие
- Обращаться через основателей, акселераторы или экосистемные рекомендации там, где это возможно
- Завершить фонд-уровневую due diligence

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Не менее EUR 1 000 000+; жёсткий потолок не указан
Типичный диапазон	EUR 100 000+ до EUR 1 000 000+
Лучшее соответствие	Технологические стартапы в Польше и ЦВЕ

Pracuj Ventures

Как получить финансирование:

- Подготовить инвестиционно-готовый пакет
- Продемонстрировать чёткое стратегическое соответствие Польше и/или Украине
- Выйти через релевантный вводный канал
- Завершить инвестиционное ревью и переговоры

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 500 000
Типичный диапазон	До EUR 500 000
Лучшее соответствие	Стартапы, связанные с Польшей и Украиной

БИЗНЕС-АНГЕЛЫ

Практические шаги к готовности для инвесторов

Основатели, обращающиеся к ангелам в Польше, должны быть готовы предоставить:

1. Чёткую историю продукта и рынка
2. MVP, прототип, пилот, первых пользователей, раннюю выручку или сильную валидацию
3. Питч-дек и краткую финансовую модель
4. Логику оценки, CV основателей, чистоту ИС-собственности и базовый дата-рум
5. Польскую или EU-структуру компании с чистым кэп-тейблом

СЕТИ АНГЕЛОВ В ПОЛЬШЕ

Сеть / маршрут	Потенциал финансирования	Практические заметки
COBiN Angels	PLN 100 000 – 2 000 000 на стартап	Основное польское ангельское сообщество; pre-seed и seed технологические стартапы
APER Angels / Aper Ventures	EUR 1 000 000 – 5 000 000 (диапазон ко-инвестирования)	Фокус на deep tech и hardware; размер тикета может варьироваться
Pomerangels	До EUR 4 000 000 начальные инвестиции	Польский маршрут ко-инвестирования для высокопотенциальных технологических фирм
Polish Angel Investment Network	Не стандартизировано в источнике	Платформа для мэтчинга; диапазоны варьируются по инвестору
AINOT Business Angels Network	Не указано в источнике	Проекты инновационной ориентации на ранней стадии

Funding Potential

Параметр	Информация
Максимальная сумма	PLN 2 000 000 на стартап
Типичный диапазон	PLN 100 000 – 2 000 000
Лучшее соответствие	Pre-seed и seed технологические стартапы

Как получить финансирование:

- Подготовить материалы стартапа, подходящие для ангельских инвесторов
- Убедиться, что компания имеет чистую правовую структуру и кэп-тейбл
- Искать тёплое интро через основателей, акселераторы, юристов, менторов или VC-контакты
- Питчевать стартап в формате курированного ангельского или ко-инвестиционного мероприятия

APER Angels / Aper Ventures

Funding Potential

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 5 000 000 (диапазон ко-инвестирования)
Типичный диапазон	EUR 1 000 000 – 5 000 000
Лучшее соответствие	Deep tech, hardware, масштабируемые инновации, основанные на науке

Как получить финансирование:

- Разработать инвестиционный кейс в области deep tech или hardware
- Подготовить юридические и технические материалы, демонстрирующие потенциал коммерциализации
- Обращаться через квалифицированные рекомендации или целевой аутрич
- Завершить сетевой или фондовый скрининг и due diligence

Pomerangels

Funding Potential

Параметр	Информация
Максимальная сумма	До EUR 4 000 000 начальные инвестиции
Типичный диапазон	До EUR 4 000 000
Лучшее соответствие	Высокопотенциальные технологические фирмы, связанные с Польшей

Как получить финансирование:

- Разработать сильный технологический инвестиционный кейс
- Подготовить юридические и инвесторские материалы
- Обращаться через квалифицированные рекомендации или целевой аутрич
- Завершить скрининг на уровне сети или фонда и due diligence

ЛИТВА

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Основатели-мигранты, особенно белорусы, сталкиваются со значительными практическими ограничениями, связанными с банковским онбордингом: проверками KYC/AML, проверкой санкций, проверкой источника средств и подтверждением связи с Литвой. Украинские основатели получают более поддерживающие условия резиденции и онбординга в некоторых областях, тогда как белорусские основатели могут столкнуться с более строгими проверками — даже там, где продукт формально открыт.

Общие требования для кредитования в Литве:

- Литовское юрлицо: UAB или MB
- Бизнес-банковский счёт или статус успешного клиента
- Прохождение KYC/AML, включая верификацию конечного бенефициара и проверку источника средств
- Подтверждённые связи с Литвой: регистрация, операции, договоры или активы
- Бизнес-план и финансовая документация

Бизнес-кредит Swedbank

Swedbank представлен как основной маршрут кредитования МСБ для инвестиций и оборотного капитала, включая поддержку по гарантиям EIF и программам ILTE.

Параметр	Информация
Максимальная сумма	До EUR 2 800 000 по программам ILTE
Типичный диапазон	Минимум от EUR 5 000
Срок	До 5 лет; до 20 лет для сельскохозяйственных земель
Залог	Требуется в стандартных случаях; опция без залога до EUR 50 000 по гарантии InvestEU Micro

Как получить финансирование:

- Зарегистрироваться и работать как МСБ в Литве, пройти проверки KYC/AML
- Открыть или поддерживать банковские отношения со Swedbank
- Подготовить финансовую отчётность компании, описание бизнес-цели и доказательство платёжеспособности
- Подать заявку на бизнес-кредит и там, где применимо, определить, подходит ли EIF или ILTE-поддерживаемая структура

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Инвестиционный кредит SEB

SEB представлен как классический маршрут инвестиционного кредитования, подходящий для крупных инвестиционных проектов с бизнес-планом и залогом.

Параметр	Информация
Доля финансирования	До 70–85% от стоимости инвестиции
Срок	До 7 лет

Как получить финансирование:

- Открыть бизнес-счёт в SEB
- Подготовить заполненную форму заявки на кредит
- Предоставить годовую и промежуточную финансовую отчётность, описание проекта, бизнес-план, прогноз денежного потока и оценку залога
- Выполнить дополнительные запросы KYC/AML в отношении конечных бенефициаров, структуры группы и источника средств

Бизнес-финансирование Luminor

Luminor описывается как маршрут для более крупного и гибкого финансирования без фиксированного публичного потолка и с более длительными инвестиционными сроками.

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Фиксированный лимит не указан
Срок	До 10 лет для инвестиций; до 2 лет для оборотного капитала
Дополнительное преимущество	Скидка на маржу EIB 0,25% для инвестиционных кредитов и лизинга в 2025–2026

Как получить финансирование:

- Зарегистрировать компанию в Литве
- Пройти онбординг удалённо (при наличии литовского ВНЖ и Smart-ID / Mobile-ID) или лично
- Подготовить двухлетнюю финансовую отчётность: баланс, отчёт о прибылях и убытках, отчёт о движении денежных средств
- Подать запрос на финансирование, подкреплённый залогом и финансовыми результатами

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Paysera

Этот инструмент отличается от традиционного банковского кредитования и особенно актуален для e-commerce и POS-бизнесов, которые ещё не могут получить классический банковский кредит.

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 100 000
Срок	До 12 месяцев
Стоимость	Единовременная комиссия от 10%; процент 0%
Модель погашения	Заранее согласованный процент от оборота, как правило 10–25% от каждой транзакции

Как получить финансирование:

- Вести e-commerce или POS-бизнес через Paysera
- Иметь не менее 6 месяцев активной операционной истории через Paysera
- Достичь не менее EUR 3 000 среднемесячного оборота
- Подать заявку на финансирование на основе выручки и пройти комплаенс-проверку на уровне аккаунта.

РУКОВОДСТВО ПО ВЫБОРУ КРЕДИТНОГО ПРОДУКТА В ЛИТВЕ:

Профиль	Наиболее подходящий маршрут
Стартап до 1 года, украинский основатель с ВНЖ	ILTE START через партнёрские каналы или прямой процесс
МСБ с историей 12+ месяцев, залог, инвестиционная потребность	Swedbank или SEB
Гибкий размер тикета, более крупный проект	Luminor
E-commerce / POS-бизнес без традиционного банковского доступа	Paysera — финансирование на основе выручки

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ

В Литве широкий охват государственных программ описан в источнике. Публичная поддержка описывается как комбинация национальных финансовых инструментов и фондов ЕС, главным образом через ILTE и агентства, администрирующие конкурсы ЕС.

Институциональная структура:

- ILTE (ранее INVEGA) — национальный банк развития Литвы или учреждение по стимулированию
- Агентство инноваций Литвы — администрирует поддержку в области инноваций, экспорта и развития бизнеса
- Министерство экономики и инноваций — устанавливает приоритеты и логику поддержки
- CPVA и esinvesticijos.lt — основные шлюзы для конкурсов грантов, финансируемых ЕС
- International House Vilnius — оказывает административную поддержку иностранным специалистам и предпринимателям

OCF3 плюс гарантии ILTE

OCF3 и гарантии ILTE описываются как практический маршрут для действующих МСБ с определённым трекшном, которым нужно инвестиционное или оборотное финансирование на более мягких условиях, чем чисто коммерческий кредит.

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Доля ILTE до EUR 750 000 на кредит
Механизм покрытия	OCF3 может покрывать до 75% каждого кредита; не менее 25% должно поступить от банка или кредитного союза
Дополнительный вклад по проекту	Для гарантий ILTE ожидает не менее 20% от стоимости проекта от компании

Как получить финансирование:

- Зарегистрироваться как литовский МСБ и подтвердить, что компания не является неплатёжеспособной и не имеет серьёзных налоговых задолженностей.
- Подготовить жизнеспособный план проекта, прогноз денежных потоков на 2–3 года и базовую финансовую информацию.
- Обеспечить возможности софинансирования и собственный вклад в соответствии с правилами OCF3 и гарантий.
- Подать заявку через банк-партнёр или кредитный союз и пройти проверки как на уровне банка, так и на уровне ILTE.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ

START / Startuok loans

START, ранее Startuok, — один из наиболее чётких и практичных государственных финансовых инструментов в источнике. Особенно важен для компаний на ранней стадии и для компаний, связанных с Украиной, зарегистрированных в Литве после 24 февраля 2022 года.

Параметр	Информация
Максимальная сумма	До EUR 3 000 000 на инвестиции; до EUR 200 000 на оборотный капитал
Срок	До 10 лет на инвестиции; до 3 лет на оборотный капитал
Дополнительная поддержка	Грант до 20% от суммы кредита для отдельных заёмщиков

Как получить финансирование:

- Подтвердить, что компания соответствует одной из указанных категорий: МСБ, работающий до 3 лет; предприятие социального воздействия, работающее до 5 лет; или МСБ, связанный с Украиной, зарегистрированный в Литве после 24 февраля 2022 года
- Подготовить сильный бизнес-план и документацию, демонстрирующую, как компания будет использовать и погашать финансирование
- Убедиться, что компания зарегистрирована в Литве и может пройти правовую, налоговую и санкционную проверку
- Подать заявку через процесс START, описанный ILTE, или через каналы партнёрских учреждений

Прямые кредиты бизнесам, пострадавшим от войны

Инструмент поддержки ILTE или INVEGA, связанный с войной, с конвертом EUR 50 миллионов для кредитов литовским бизнесам, пострадавшим от войны. Однако извлечённый контент не предоставляет максимальной суммы на уровне получателя в основном аналитическом тексте.

Как получить финансирование:

- Подтвердить, что бизнес соответствует статусу пострадавшего от войны согласно условиям конкретного инструмента.
- Изучить условия конкурса и требования временной антикризисной программы, указанные в источнике.
- Подготовить необходимые материалы заявки и доказательства понесённого ущерба.
- Подать заявку в течение конкурсного окна.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ

Программа инвестиций ЕС 2021-2027 и конкурсы Агентства инноваций

Этот грант описывается как основной канал грантовой модернизационной и трансформационной поддержки для литовских МСБ. Охватывает производительность, инновации, интернационализацию, зелёный переход и цифровую трансформацию.

Параметр	Информация
Типичный диапазон	От десятков тысяч до нескольких сотен тысяч евро и более, в зависимости от конкурса
Ставка софинансирования	Как правило, 30–70% приемлемых затрат по проекту

Как получить финансирование:

- Зарегистрироваться и работать как МСБ в Литве и подтвердить формальное соответствие
- Определить конкретный конкурс на портале фондов ЕС или через Агентство инноваций Литвы
- Подготовить бюджет проекта, план реализации и возможности по софинансированию
- Подать заявку через соответствующую конкурсную систему и соблюдать правила возмещения и отчётности

Практический контрольный список подготовки к литовскому публичному финансированию:

1. Зарегистрировать компанию в Литве с чёткой структурой собственности.
2. Открыть не менее одного литовского банка или финтех-сервиса, готового к онбордингу бизнеса.
3. Подготовить документацию по источнику средств и объяснения, связанные с санкциями, — особенно для белорусских основателей.
4. Сохранять собственные средства или возможности софинансирования.
5. Разработать бизнес-план на основе конкретных цифр с чётким указанием использования средств и логикой погашения.
6. Позиционировать проект в приоритетных секторах: производство, IT, экспорт, зелёный переход или цифровая модернизация — там, где это применимо.

КРАУДФАНДИНГ И КРАУДЛЕНДИНГ

Литва — единственная страна в исходном документе с детальной картой платформ как для краудлендинга, так и для краудфандинга. Источник также связывает литовскую рыночную практику с регулированием краудфандинга ЕС и ролью Банка Литвы.

Практическая рыночная логика:

1. Использовать платформу с действующей лицензией поставщика краудфандинговых услуг ЕС для моделей кредитования или инвестирования, где применимо
2. Пройти стандартную KYC/AML проверку платформы
3. Раскрыть достоверную информацию о бизнесе, структуре собственности, рисках и использовании средств

Краудлендинговые платформы для Литвы:

Платформа	Модель
<u>InRento</u>	Кредитование под недвижимость
<u>Profitus</u>	Кредитование под недвижимость
<u>Rontgen</u>	Крупные проекты недвижимости
<u>Nordstreet</u>	Бизнес и кредиты под недвижимость
<u>Letsinvest</u>	Недвижимость / мезонинное финансирование
<u>FinoMark</u>	Кредиты для МСБ
<u>Debitum Network</u>	Инвестирование в бизнес-кредиты
<u>Capitalia</u>	Кредиты, факторинг и доступ к VC
<u>SAVY</u>	P2P-кредиты, включая бизнес-направление
<u>InSoil</u>	Сельское хозяйство / зелёное кредитование
<u>Finbee Verslui</u>	Кредитование МСБ
<u>Crowdpear</u>	Кредиты под залог недвижимости и бизнес-кредиты

КРАУДФАНДИНГ И КРАУДЛЕНДИНГ

Платформы вознаграждения, пожертвований,
подписки и акционерного краудфандинга:

Платформа	Тип
WhyDonate	Пожертвования
Contribee	Подписка / пожертвования
SeedBlink	Акционерный краудфандинг
Crowdcube	Акционерный краудфандинг

Практический путь выбора платформы:

1. Сначала выбрать модель финансирования: долговая, вознаграждение, пожертвование/подписка или акционерная
2. Проверить лицензирование платформы и правила соответствия
3. Выделить дополнительное время на KYC/AML — особенно для основателей из Украины и Беларуси
4. Сопоставить проект с базой инвесторов платформы и ожидаемым размером тикета
5. Рассмотреть комбинирование каналов — например, местная краудлендинговая платформа для капитальных затрат и Indiegogo для продуктового маркетинга

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ

ЭКОСИСТЕМА ДЛЯ ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА

ТОЧКИ ВХОДА ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ И УКРАИНСКИХ ОСНОВАТЕЛЕЙ

Программа / хаб	Практическая значимость
BYpassing Borders	Создан специально для переехавших белорусских стартапов, интегрирующихся в литовскую экосистему
Startup Lithuania Accelerator powered by Plug and Play	Сильный сигнал легитимности и доступ к инвестиционному нетворкингу
ICT Accelerator (Startup Lithuania)	Подходит для ICT-команд, готовых переехать или зарегистрировать юрлицо в Литве
Startup Wise Guys + EIT Digital Venture Program	Маршрут стадии идеи с поддержкой до EUR 25 000 и паналтийским доступом к инвесторам
1991 Accelerator — Bridge to Scale	Маршрут для украинских основателей с грантами до EUR 30 000 от EBRD и доступом к VC
Interreg BSI_4women и аналогичные проекты	Мягкая точка входа через менторство, нетворкинг и в отдельных случаях небольшие гранты



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

Startup Wise Guys + EIT Digital Venture Program

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 25 000
Типичный диапазон	До EUR 25 000
Лучшее соответствие	Стартапы стадии идеи из Балтии и Украины

Как получить финансирование:

- Подтвердить соответствие стадии идеи и требованиям программы
- Подать заявку в пре-акселератор
- Участвовать в 8-недельной программе
- Использовать программу как маршрут к последующим инвесторам

1991 Accelerator – Bridge to Scale

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Гранты до EUR 30 000 на проект
Типичный диапазон	До EUR 30 000 плюс доступ к последующим инвестициям
Лучшее соответствие	Украинские основатели в ЕС, нацеленные на международные рынки

Как получить финансирование:

1. Подтвердить, что не менее одного основателя имеет правовой статус в ЕС и 51% украинской собственности
2. Подготовить стартап, подходящий для 12-недельного акселератора с позиционированием на международный рынок
3. Подать заявку в программу
4. Использовать акселератор, менторство и VC-сеть для продвижения к следующему раунду финансирования

Baltic Sandbox

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 100 000
Типичный диапазон	До EUR 100 000
Тип инструмента	Акселератор с менторством и доступом к инвесторской сети

Как получить финансирование:

- Подготовить стартап-пакет, подходящий для заявки в акселератор
- Подать заявку в акселератор
- Участвовать в программе и мероприятиях по инвестиционному нетворкингу
- Использовать акселератор как маршрут к последующим переговорам с VC и ангелами

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ

Требования к компании для получения VC в Литве:

- Прозрачная структура собственности
- Вся интеллектуальная собственность передана литовской компании
- Договоры с разработчиками и подрядчиками, включающие передачу ИС
- Корпоративный банковский счёт в Литве
- Минимальный уставный капитал EUR 2 500
- Полный корпоративный пакет: кэп-тейбл, управленческие документы и ключевые коммерческие материалы

Литовские и балтийские фонды, доступные для литовских UAB:

Фонд	Стадия	Потенциал финансирования	Фокус
Practica Capital	Seed, Series A	EUR 200 000 – 3 000 000	Технологические компании в Балтии
Iron Wolf Capital	Pre-seed, Seed	EUR 250 000 – 1 000 000	DeepTech, AI, оборонные технологии
70ventures (70V)	Pre-seed, Seed	До EUR 400 000	B2B SaaS
Open Circle Capital	Ранняя стадия	EUR 100 000–500 000 нач., до EUR 3 млн с последующим	ICT, робототехника, high-tech
Contrarian Ventures	Seed, Series A	EUR 500 000+	ClimateTech, энергетика, устойчивое развитие
Specialist VC	Seed, Series A	EUR 250 000 – 3 000 000	Балтийский регион, включая основателей из Украины и Беларуси
Flyer One Ventures	Seed, Series A	EUR 500 000 – 2 000 000	Международный фонд с украинскими корнями

Practica Capital

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 3 000 000
Типичный диапазон	EUR 200 000 – 3 000 000
Лучшее соответствие	Технологические компании в Балтии

Как получить финансирование:

- Зарегистрировать литовское UAB с надлежащим владением ИС
- Подготовить стандартный венчурный пакет на английском языке
- Подтвердить технологическое и региональное соответствие
- Обращаться через экосистемные связи, прямой контакт или акселераторные каналы

Flyer One Ventures

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 2 000 000
Типичный диапазон	EUR 500 000 – 2 000 000
Лучшее соответствие	Основатели из Украины или Беларуси, использующие литовские структуры

Как получить финансирование:

- Подготовить литовскую правовую структуру и чёткую историю основателя
- Разработать стандартные инвестиционные материалы на английском языке
- Подчеркнуть потенциал международного роста
- Продвигаться через инвестиционное ревью

Iron Wolf Capital

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 1 000 000
Типичный диапазон	EUR 250 000 – 1 000 000
Лучшее соответствие	DeepTech, AI, оборонные технологии

Как получить финансирование:

- Подготовить инвестиционный кейс в области deep tech или оборонно применимых технологий
- Собрать полный инвестор-ready пакет
- Подтвердить соответствие pre-seed или seed стадии
- Продвигаться через интро и due diligence

70ventures (70V)

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 400 000
Типичный диапазон	До EUR 400 000
Лучшее соответствие	B2B SaaS на pre-seed или seed стадии

Как получить финансирование:

- Подготовить SaaS-ориентированный трекшн или продуктовый нарратив
- Подать или представить стартап на раннем скрининге
- Использовать акселераторную подготовку там, где это применимо
- Завершить due diligence на уровне фонда

Contrarian Ventures

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 500 000+
Типичный диапазон	EUR 500 000+
Лучшее соответствие	ClimateTech, энергетика, устойчивое развитие

Как получить финансирование:

- Разработать климато- или энергоинвестиционный кейс
- Подготовить основные венчурные документы
- Подчеркнуть рыночный масштаб и актуальность устойчивого развития
- Завершить переговоры с инвесторами и due diligence

Open Circle Capital

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Около EUR 3 000 000 с последующим
Типичный диапазон	EUR 100 000 – 500 000 начальные
Лучшее соответствие	ICT, робототехника и high-tech стартапы

Как получить финансирование:

- Продемонстрировать high-tech или ICT соответствие
- Подготовить корпоративную и ИС документацию
- Обращаться через прямые или тёплые каналы
- Продвигаться через инвестиционное ревью и возможный путь к последующим инвестициям

Specialist VC

Параметр	Информация
Максимальная сумма	EUR 3 000 000
Типичный диапазон	EUR 250 000 – 3 000 000
Лучшее соответствие	Балтийские стартапы, включая основателей из Украины и Беларуси

Как получить финансирование:

- Подготовить корпоративные и инвесторские материалы
- Продемонстрировать соответствие seed или Series A стадии
- Использовать литовские экосистемные связи, акселераторы или прямые контакты
- Завершить due diligence и юридическое оформление

БИЗНЕС-АНГЕЛЫ

Основные маршруты ангельского и ко-инвестирования:

Сеть / инвестор	Потенциал финансирования	Практические заметки
LitBAN	Первые тикеты около EUR 28 000 на ангела; члены инвестируют EUR 10–14 млн в год	Национальная ангельская сеть с 300+ членами и ежемесячными питч-мероприятиями
Coinvest Capital	Гибкие суммы ко-инвестирования; фиксированный публичный тикет не указан	Государственный вечнозелёный VC-фонд, ко-инвестирующий с ангелами и частными фондами
Imaguru Ventures	Seed-тикеты около USD 1 млн в недавних отслеженных сделках	Связан с хабом белорусского экосистемного происхождения
AngelsBand	Поддержка early-stage tech стартапов; размер тикета публично не указан	Белорусская ангельская сеть в эмиграции, базируется в Вильнюсе

LitBAN

Параметр	Информация
Максимальная сумма	Не указана в источнике как жёсткий потолок
Типичный диапазон	Первые тикеты около EUR 28 000 на ангела; синдицированные раунды возможны
Что указано	Члены инвестируют примерно EUR 10–14 млн в год

Как получить финансирование:

- Подготовить pre-seed или seed стартап, подходящий для ангельского синдицирования
- Разработать лаконичный инвестиционный кейс и питч-материалы
- Получить доступ к LitBAN через питч-мероприятия, экосистемные рекомендации или сети местных основателей
- Продвигаться к ангельским синдикационным переговорам

Coinvest Capital

Как получить финансирование:

- Привлечь или определить частного ко-инвестора: ангела или частный фонд
- Подготовить инновационный стартап-кейс, приносящий ценность Литве
- Обращаться через соответствующий маршрут ко-инвестирования
- Завершить ко-инвестиционное ревью и структурирование

AngelsBand

Как получить финансирование:

- Разработать early-stage инновационный tech стартап-кейс
- Подготовить материалы, подходящие для ангельских инвесторов с умными деньгами
- Войти через белорусские или литовские стартап-сообщественные связи в Вильнюсе
- Завершить инвесторские переговоры и скрининг

ОБЩЕЕВРОПЕЙСКАЯ / ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Основная нормативная база ЕС — ECSPR

Основным нормативным актом ЕС является Регламент (ЕС) 2020/1503 — ECSPR. Он применяется к цифровым краудфандинговым платформам, которые соединяют инвесторов или кредиторов с владельцами проектов, не принимая на себя собственный балансовый риск, и охватывает краудфандинг на основе кредитования и инвестирования.

Порог финансирования по ECSPR

Регуляторный элемент	Информация
Максимальная сумма проекта в рамках ECSPR	EUR 5 000 000 на владельца проекта за 12 месяцев
Охватываемые модели	Краудфандинг на основе кредитования и инвестирования
Вне охвата	Краудфандинг на основе пожертвований и вознаграждений

Минимальные практические шаги для основателей, использующих платформу под регулированием ЕС:

1. Определить, работает ли платформа в рамках режима краудфандинга ЕС для моделей кредитования или инвестирования
2. Подготовить чёткое описание проекта, раскрытие структуры собственности, информацию о рисках и объяснение использования средств
3. Пройти KYC/AML и санкционные проверки платформы
4. Убедиться, что размер фандрайзинга остаётся в рамках платформенных и регуляторных правил, применимых к кампании

Применение в Литве и Польше:

- В Польше регулирование краудфандинга реализовано через Закон о краудфандинге для предпринимательских проектов и помощи заёмщикам (2022 г.). Уполномоченным надзорным органом является KNF (Комиссия по финансовому надзору)
- В Литве действует Закон о краудфандинге (2016 г.) с последующим переходом на европейский регламент ECSPR. Уполномоченным надзорным органом является Банк Литвы

Минимальный пакет венчурной готовности:

- Питч-дек с проблемой, решением, рынком, бизнес-моделью, трекшном, командой, прогнозами и запрашиваемым раундом
- One-pager для первого контакта с инвестором
- Финансовая модель примерно на 18-24 месяца
- Кэп-тейбл с текущей и постраундовой структурой собственности
- Дата-рум с корпоративными документами, ИС-материалами, клиентскими договорами и ключевой юридической информацией

Общие правовые и структурные требования

Для обеих правовых форм — польской и литовской:

1. Юридическое лицо должно владеть интеллектуальной собственностью
2. Структура собственности должна быть прозрачной
3. Конечные бенефициары должны быть раскрыты
4. Источник средств должен быть объяснён
5. Санкционные риски должны быть устранены заблаговременно
6. Инвесторские материалы должны быть подготовлены на английском языке

Общие шаги фандрайзинга для VC и ангелов:

- Правильно зарегистрировать компанию, привести в порядок кэп-тейбл и ИС-собственность
- Подготовить инвестиционные материалы и дата-рум
- Составить шорт-лист инвесторов по стадии, размеру тикета и сектору
- Отдавать предпочтение тёплым интро через акселераторы, сети основателей, менторов, юристов, ангелов или портфельных основателей VC
- Ожидать due diligence по корпоративной структуре, ИС, финансам, структуре собственности и санкционным рискам



BISEB

BEROC-IPM School of
Economics and Business

Это практическое руководство было создано студентами бакалаврской программы «Бизнес-экономика» в Школе экономики и бизнеса BISEB (Вильнюс, Литва) в течение весеннего семестра 2026 года в рамках пилотного учебного курса «Бизнес-клиника». «Бизнес-клиника» — это практическая образовательная инициатива, в которой студенты под руководством опытных менторов и бизнес-профессионалов работают над реальными предпринимательскими задачами и разрабатывают практические ресурсы для предпринимателей. Бизнес-клиника BISEB в первую очередь нацелена на поддержку предпринимателей из Беларуси и Украины с опытом миграции в Литве и Польше.

Данное практическое руководство содержит ответы на часто задаваемые вопросы (FAQ), актуальные для предпринимателей, начинающих или развивающих бизнес в Литве и Польше. Информация, представленная здесь, основана на результатах интервью с потенциальными пользователями, практической проектной работе и общедоступных источниках. Все материалы были подготовлены и проверены под руководством опытных менторов.

Это практическое руководство является частью серии, разработанной в рамках пилотного проекта «Бизнес-клиника», и включает в себя:

- Как открыть бизнес в Польше
- Как открыть бизнес в Литве
- Практическое руководство по стартапам для белорусов и украинцев
- Фандрейзинг для бизнеса

Все практические руководства доступны на белорусском, украинском и английском языках. Чтобы получить доступ к другим материалам, пожалуйста, посетите страницу проекта «Бизнес-клиника»: <https://www.biseb.school/business-clinic>.

Реализация пилотного курса «Бизнес-клиника» стала возможной благодаря поддержке Германского фонда Маршалла Соединенных Штатов и софинансированию со стороны Европейского Союза. Высказанные мнения и точки зрения принадлежат авторам и не обязательно отражают взгляды Германского фонда Маршалла Соединённых Штатов, Европейского Союза или любых связанных с ними институтов. Содержание предоставляется исключительно в информационных целях.



Co-funded by
the European Union

G | M | F

The German Marshall Fund
of the United States
STRENGTHENING TRANSATLANTIC COOPERATION